



Cascades annonce ses résultats du premier trimestre de l'année 2013

Kingsey Falls, Québec, 9 mai 2013 – Cascades inc. (CAS : TSX), chef de file dans la récupération et la fabrication de produits verts d'emballage et de papiers tissu, annonce ses résultats financiers non vérifiés pour la période de trois mois terminée le 31 mars 2013.

Faits saillants du T1-2013

- Ventes de 914 millions \$
(contre 904 millions \$ au T4-2012 (+1 %) et 891 millions \$ au T1-2012 (+3 %))
- Excluant les éléments spécifiques
 - BAIIA de 68 millions \$
(contre 70 millions \$ au T4-2012 (-3 %) et 72 millions \$ au T1-2012 (-6 %))
 - Perte nette par action de 0,04 \$
(contre une perte nette de 0,06 \$ au T4-2012 et un bénéfice net de 0,01 \$ au T1-2012)*
- Incluant les éléments spécifiques
 - BAIIA de 64 millions \$
(contre 39 millions \$ au T4-2012 (+64 %) et 75 millions \$ au T1-2012 (-15 %))
 - Perte nette par action de 0,09 \$
(contre une perte nette de 0,33 \$ au T4-2012 et un bénéfice net de 0,03 \$ au T1-2012)*
- Dette nette de 1 581 millions \$ (contre 1 535 millions \$ au 31 décembre 2012), incluant 139 millions \$ de dette sans recours
- Finalisation du processus de succession avec la nomination de M. Mario Plourde comme président et chef de la direction

M. Alain Lemaire, président exécutif du conseil d'administration, a émis les commentaires suivants quant aux résultats du premier trimestre :

« Tel que prévu, le premier trimestre de 2013 a été semblable à ce que nous avons connu en fin d'année 2012. Ce trimestre a été marqué par des résultats plus faibles dans le secteur des papiers tissus et une contribution négative des activités de carton plat en Amérique du Nord qui ont contrebalancé les bénéfices d'une productivité accrue et des hausses de prix dans les activités de cartons-caisses.

Sur une base sectorielle, une hausse des dépenses d'entretien et des prix moyens plus bas en raison d'une hausse des activités promotionnelles au Canada et une intensification de la concurrence aux États-Unis ont affecté notre secteur des papiers tissus. Du côté du secteur des cartons-caisses, le taux d'utilisation de nos moulins de cartons-caisses s'est amélioré durant le premier trimestre. Toutefois, nos activités de carton ondulé ont ressenti la faiblesse de l'économie canadienne et le niveau des commandes dans l'Est du Canada a ainsi été inférieur aux prévisions. Ce groupe a aussi souffert de la production de produits à faible marge dans nos activités de fabrication de carton plat en Amérique du Nord. En Europe, des coûts d'énergie en baisse et des volumes en hausse ont plus que contrebalancé l'impact de prix de vente moins élevés. Quant aux coûts de la fibre, les augmentations de prix des grades bruns et de la pâte vierge par rapport au trimestre précédent ont aussi influencé nos résultats. »

Sommaire financier

BAIIA par secteur d'activités - excluant les éléments spécifiques

(en millions de dollars canadiens)

	T 1/2013	T1/2012	T4/2012
Produits d'emballage			
Cartons-caisses	25	21	25
Carton plat Europe	11	13	11
Produits spécialisés	11	11	8
Papiers tissu	29	33	31
Activités corporatives	(8)	(6)	(5)
BAIIA excluant les éléments spécifiques	68	72	70

* Les résultats de 2012 ont été redressés à la suite de l'adoption de la nouvelle mesure IFRS IAS19 – Avantages du personnel

Renseignements consolidés choisis

(en millions de dollars canadiens, sauf les montants par action)

	T1/2013	T1/2012	T4/2012
Ventes	914	891	904
Excluant les éléments spécifiques¹			
Bénéfice d'exploitation avant amortissement (BEAA ou BAIIA)	68	72	70
Bénéfice d'exploitation	24	26	22
Bénéfice net (perte nette) ²	(4)	1	(5)
par action ordinaire ²	(0,04) \$	0,01 \$	(0,06) \$
Marge brute d'autofinancement (ajustée)	46	48	35
Marge (BEAA ou BAIIA)	7,4%	8,1%	7,7%
Tel que divulgué			
Bénéfice d'exploitation avant amortissement (BEAA ou BAIIA)	64	75	39
Bénéfice (perte) d'exploitation	20	29	(19)
Bénéfice net (perte nette) ²	(8)	3	(32)
par action ordinaire ²	(0,09) \$	0,03 \$	(0,33) \$
Marge brute d'autofinancement (ajustée)	46	48	34

Note 1 - voir la section « Information supplémentaire sur les mesures non conformes aux IFRS ».

Note 2 - résultats de 2012 redressés à la suite de l'adoption de la nouvelle norme IFRS IAS19 – Avantages du personnel.

Analyse des résultats pour la période de trois mois terminée le 31 mars 2013 (comparativement à la même période de l'année précédente)

En comparaison avec la période correspondante de l'année dernière, les ventes ont augmenté de 3 % pour s'établir à 914 millions \$. Elles reflètent l'impact d'une hausse des expéditions, l'effet net des acquisitions, dispositions et fermetures d'usines et de taux de change favorables qui ont surpassé la baisse des prix de vente moyens.

Le bénéfice d'exploitation excluant les éléments spécifiques est passé de 26 millions \$ au T1-2012 à 24 millions \$ pour le premier trimestre de 2013. Cette diminution s'explique principalement par la baisse des prix de vente qui a surpassé la baisse du coût de la fibre recyclée et la contribution positive des volumes accrus. Par rapport à leur performance du premier trimestre de 2012, nos secteurs du carton plat Europe et celui des papiers tissu ont connu une baisse de leur bénéfice d'exploitation. Notre secteur des cartons-caisses a quant à lui amélioré son bénéfice d'exploitation tandis que le secteur des produits spécialisés a enregistré un bénéfice d'exploitation stable. Les dépenses liées aux activités corporatives ont été plus élevées en raison des coûts d'implantation de notre nouveau progiciel (« ERP ») qui ne sont plus capitalisés.

Incluant les éléments spécifiques, le bénéfice d'exploitation a atteint 20 millions \$ comparativement à 29 millions \$ au cours de la même période l'année dernière. Au cours du premier trimestre de 2013, les éléments spécifiques suivants ont eu des répercussions sur le bénéfice d'exploitation et/ou le bénéfice net (avant impôts) :

- une charge de 5 millions \$ en raison de l'instauration de contrats de travail au bénéfice du nouveau président et chef de la direction et des présidents des groupes cartons-caisses, produits spécialisés et papiers tissu (impact sur le bénéfice d'exploitation et bénéfice net);
- un gain non réalisé de 1 million \$ sur instruments financiers (bénéfice d'exploitation et bénéfice net);
- une perte de change sur la dette à long terme et instruments financiers de 2 millions \$ (bénéfice net).

La perte nette excluant les éléments spécifiques a atteint 4 millions \$ (0,04 \$ par action) au premier trimestre de 2013 comparativement à un bénéfice net de 1 million \$ (0,01 \$ par action) pour le trimestre correspondant en 2012. Incluant les éléments spécifiques, la perte nette a atteint 8 millions \$ (0,09 \$ par action) contre un bénéfice net de 3 millions \$ (0,03 \$ par action) au cours du même trimestre en 2012.

Analyse des résultats pour la période de trois mois terminée le 31 mars 2013 (comparativement au trimestre précédent)

Par rapport au trimestre précédent, les ventes ont augmenté de 1 % pour atteindre 914 millions \$. Un taux de change favorable et une hausse des expéditions ont contrebalancé la baisse des prix moyens. Excluant les éléments spécifiques, le bénéfice d'exploitation a augmenté de 2 millions \$ pour se chiffrer à 24 millions \$. Les mêmes facteurs qui ont engendré une hausse des ventes combinés à des coûts d'énergie moindres ont plus que contrebalancé des coûts de fibre recyclée et des dépenses corporatives plus élevés en raison de l'investissement dans un progiciel (« ERP »). La perte nette pour le premier trimestre de 2013 de 4 millions \$ se compare à une perte nette de 5 millions \$ au trimestre précédent.

La dette nette a augmenté de 46 millions \$ pour se chiffrer à 1 581 millions \$ en raison du taux de change et des besoins saisonniers de fonds de roulement.

Pour plus d'informations, veuillez consulter les tableaux sur le rapprochement des mesures conformes et non conformes aux IFRS annexés au présent communiqué.

Perspectives à court terme

Commentant les perspectives, M. Lemaire a ajouté : « Nous nous attendons à ce que les initiatives stratégiques mises de l'avant en 2012 se traduisent en une meilleure performance en 2013, plus particulièrement dans la deuxième moitié de l'année. À plus court terme, notre secteur des cartons-caisses devrait connaître une meilleure performance en raison de la saisonnalité et d'une productivité accrue. De plus, la hausse des prix annoncée au T4-2012 a été pleinement implantée et sera reflétée pour un plein trimestre au deuxième trimestre. L'état actuel du marché nous porte aussi à croire que la seconde hausse sera implantée avec succès. L'usine de Greenpac devrait démarrer dès le début du troisième trimestre tel que prévu. Sous les conditions actuelles de marché et selon la progression du démarrage, les résultats de l'usine devraient contribuer positivement à notre bénéfice par action d'ici à la fin de l'année. Malgré un environnement comportant des défis, notre secteur des papiers tissu devrait améliorer sa performance légèrement. En Europe, nos carnets de commande n'ont pas été aussi forts depuis 2011 et l'annonce récente d'une hausse de prix pour certains produits augure bien pour le futur. »

Dividende sur les actions ordinaires et rachat dans le cours normal

Le conseil d'administration de Cascades a déclaré un dividende trimestriel de 0,04 \$ par action, payable le 6 juin 2013 aux actionnaires inscrits, en fermeture de séance, le 24 mai 2013. Le dividende payé par Cascades est un dividende désigné à l'égard de la loi de l'impôt sur le revenu (Loi C-28, Canada).

Au premier trimestre de 2013, Cascades a procédé au rachat de 20 300 actions à un coût moyen de 4,54 \$, pour un montant approximatif de 0,1 million \$.

Conférence téléphonique portant sur les résultats

La direction commentera les résultats financiers du premier trimestre 2013 à l'occasion d'une conférence téléphonique qui se tiendra aujourd'hui à 14h00.

Les analystes financiers, investisseurs, médias et les autres personnes intéressées sont invités à prendre part à la téléconférence en composant le 1-888-231-8191. La téléconférence, y compris la présentation aux investisseurs, sera également diffusée en direct à partir du site web de la Société (www.cascades.com, onglet Investisseurs de la page d'accueil). L'enregistrement de la téléconférence sera accessible en différé à partir du site web de la Société et par téléphone jusqu'au 17 mai 2013 en composant le 1-855-859-2056 et en fournissant le code d'accès 30143221#.

Fondée en 1964, Cascades œuvre dans les domaines de la fabrication, de la transformation et de la commercialisation de produits d'emballage et de papiers tissu composés principalement de fibres recyclées. Cascades regroupe plus de 12 000 femmes et hommes travaillant dans plus d'une centaine d'unités d'exploitation situées en Amérique du Nord et en Europe. Sa philosophie de gestion, son expérience de près d'un demi-siècle dans le recyclage, ses efforts soutenus en recherche et développement sont autant de forces qui lui permettent de créer des produits novateurs pour ses clients. Les actions de Cascades se négocient à la Bourse de Toronto sous le symbole CAS.

Certaines déclarations contenues dans ce communiqué, y compris celles concernant les résultats et performances futurs, sont des déclarations prospectives au sens de la loi américaine intitulée « Private Securities Litigation Reform Act of 1995 », basées sur les anticipations actuelles. L'exactitude de telles déclarations est sujette à un certain nombre de risques, d'incertitudes et d'hypothèses pouvant occasionner une différence entre les résultats réels et ceux projetés, y compris, mais non de façon limitative, l'effet général des conditions économiques, la diminution de la demande pour les produits de la Société, l'augmentation des prix de la matière première, les fluctuations de la valeur relative de diverses devises, les fluctuations des prix de vente et les changements négatifs des conditions générales du marché et de l'industrie ainsi que d'autres facteurs énumérés dans les documents déposés par la Société auprès de la « Securities and Exchange Commission ».

BILANS CONSOLIDÉS

(en millions de dollars canadiens) (non audités)	31 mars 2013	31 décembre 2012
Actif		
Actif à court terme		
Trésorerie et équivalents de trésorerie	8	20
Comptes débiteurs	559	513
Impôts débiteurs	17	22
Stocks	501	497
Actifs financiers	3	15
	1 088	1 067
Actif à long terme		
Participations dans des entreprises associées et coentreprises	227	222
Immobilisations corporelles	1 646	1 659
Actifs incorporels	198	200
Actifs financiers	15	13
Autres actifs	73	70
Actifs d'impôt différé	118	128
Écarts d'acquisition et autres	336	335
	3 701	3 694
Passif et capitaux propres		
Passif à court terme		
Emprunts et avances bancaires	85	80
Comptes créditeurs et charges à payer	567	551
Impôts créditeurs	1	1
Partie à court terme des provisions pour éventualités et charges	4	6
Partie à court terme des passifs financiers et autres passifs	41	74
Partie à court terme de la dette à long terme	46	60
	744	772
Passif à long terme		
Dette à long terme	1 458	1 415
Provisions pour éventualités et charges	32	33
Passifs financiers	54	36
Autres passifs	269	264
Passifs d'impôt différé	63	80
	2 620	2 600
Capitaux propres des actionnaires		
Capital-actions	482	482
Surplus d'apport	16	16
Bénéfices non répartis	563	567
Cumul des autres éléments de la perte globale	(81)	(87)
	980	978
Part des actionnaires sans contrôle	101	116
Capitaux propres totaux	1 081	1 094
	3 701	3 694

RÉSULTATS CONSOLIDÉS

Pour les périodes de trois mois
terminées les 31 mars

(en millions de dollars canadiens, sauf les montants par action et les nombres d'actions) (non audités)	2013	2012
Ventes	914	891
Coût des produits vendus et charges		
Coût des produits vendus (incluant l'amortissement de 44M\$; 2012 - 46M\$)	791	770
Frais de vente et d'administration	101	94
Perte (gain) sur acquisitions, cessions et autres	5	(1)
Perte (gain) de change	(2)	1
Gain sur instruments financiers dérivés	(1)	(2)
	894	862
Bénéfice d'exploitation	20	29
Frais de financement	25	26
Intérêts sur avantages du personnel	3	3
Perte (gain) de change sur la dette à long terme et sur les instruments financiers	2	(2)
Part des résultats des entreprises associées et coentreprises	(3)	(2)
Bénéfice (perte) avant impôts sur les résultats	(7)	4
Charge d'impôts sur les résultats	1	-
Bénéfice net (perte nette) pour la période des activités poursuivies incluant la part des actionnaires sans contrôle	(8)	4
Bénéfice net (perte nette) pour la période généré par les activités abandonnées	-	(2)
Bénéfice net (perte nette) pour la période incluant la part des actionnaires sans contrôle	(8)	2
Bénéfice net (perte nette) attribuable aux actionnaires sans contrôle	-	(1)
Bénéfice net (perte nette) pour la période attribuable aux actionnaires	(8)	3
Bénéfice net (perte nette) des activités poursuivies par action ordinaire		
De base	(0,09)\$	0,05\$
Dilué	(0,09)\$	0,05\$
Bénéfice net (perte nette) par action ordinaire		
De base	(0,09)\$	0,03\$
Dilué	(0,09)\$	0,03\$
Nombre moyen pondéré d'actions ordinaires en circulation	93 885 659	94 497 766
Bénéfice net (perte nette) attribuable aux actionnaires :		
Activités poursuivies	(8)	5
Activités abandonnées	-	(2)
Bénéfice net (perte nette)	(8)	3

ÉTATS CONSOLIDÉS DU RÉSULTAT GLOBAL

Pour les périodes de trois mois
terminées les 31 mars

(en millions de dollars canadiens) (non audités)

	2013	2012
Bénéfice net (perte nette) incluant la part des actionnaires sans contrôle pour la période	(8)	2
Autres éléments du résultat global		
Éléments qui peuvent être recyclés ultérieurement aux résultats		
Écarts de conversion		
Variation des écarts de conversion cumulés des filiales étrangères autonomes	11	(5)
Variation des écarts de conversion cumulés relative aux activités de couverture des investissements nets	(9)	8
Impôts	1	(1)
Couverture de flux de trésorerie		
Variation de la juste valeur des contrats de change à terme	(2)	5
Variation de la juste valeur des contrats de swap de taux d'intérêt	-	3
Variation de la juste valeur des instruments dérivés de marchandises	6	(2)
Impôts	(1)	(3)
Actifs financiers disponibles à la vente	-	(1)
	6	4
Éléments qui sont reclassés aux bénéfices non répartis		
Pertes actuarielles sur les obligations postérieures à l'emploi	(1)	(10)
Impôts	-	3
	(1)	(7)
Autres éléments du résultat global	5	(3)
Résultat global pour la période incluant la part des actionnaires sans contrôle	(3)	(1)
Résultat global pour la période des actionnaires sans contrôle	-	(1)
Résultat global pour la période attribuable aux actionnaires	(3)	-
Résultat global attribuable aux actionnaires :		
Activités poursuivies	(3)	2
Activités abandonnées	-	(2)
Résultat global	(3)	-

ÉTATS CONSOLIDÉS DES CAPITAUX PROPRES

Pour la période de trois mois terminée le 31 mars 2013

(en millions de dollars canadiens) (non audités)	Capital- actions	Surplus d'apport	Bénéfices non répartis	Cumul des autres éléments du résultat global	Capitaux propres totaux des actionnaires	Part des actionnaires sans contrôle	Capitaux propres totaux
Solde au début de la période	482	16	567	(87)	978	116	1 094
Résultat global							
Perte nette	-	-	(8)	-	(8)	-	(8)
Autres éléments du résultat global	-	-	(1)	6	5	-	5
	-	-	(9)	6	(3)	-	(3)
Dividendes	-	-	(4)	-	(4)	-	(4)
Acquisition de parts d'actionnaires sans contrôle	-	-	9	-	9	(15)	(6)
Solde à la fin de la période	482	16	563	(81)	980	101	1 081

Pour la période de trois mois terminée le 31 mars 2012

(en millions de dollars canadiens) (non audités)	Capital- actions	Surplus d'apport	Bénéfices non répartis	Cumul des autres éléments du résultat global	Capitaux propres totaux des actionnaires	Part des actionnaires sans contrôle	Capitaux propres totaux
Solde au début de la période	486	14	615	(86)	1 029	136	1 165
Résultat global							
Bénéfice net (perte nette)	-	-	3	-	3	(1)	2
Autres éléments du résultat global	-	-	(7)	4	(3)	-	(3)
	-	-	(4)	4	-	(1)	(1)
Dividendes	-	-	(4)	-	(4)	-	(4)
Rachat d'actions ordinaires	(3)	1	-	-	(2)	-	(2)
Acquisition de parts d'actionnaires sans contrôle	-	-	1	-	1	(1)	-
Solde à la fin de la période	483	15	608	(82)	1 024	134	1 158

TABLEAUX CONSOLIDÉS DES FLUX DE TRÉSORERIE

Pour les périodes de trois mois
terminées les 31 mars

(en millions de dollars canadiens) (non audités)	2013	2012
Activités d'exploitation des activités poursuivies		
Bénéfice net (perte nette) pour la période attribuable aux actionnaires	(8)	3
Perte nette (bénéfice net) pour la période généré par les activités abandonnées	-	2
Bénéfice net (perte nette) des activités poursuivies	(8)	5
Ajustements pour :		
Frais de financement et intérêts sur avantages du personnel	28	29
Amortissement	44	46
Perte (gain) sur acquisitions, cessions et autres	5	(1)
Gain non réalisé sur instruments financiers dérivés	(1)	(2)
Perte (gain) de change sur la dette à long terme et sur les instruments financiers	2	(2)
Charge d'impôts sur les résultats	1	-
Part des résultats des entreprises associées et coentreprises	(3)	(2)
Bénéfice net (perte nette) attribuable aux actionnaires sans contrôle	-	(1)
Frais de financement nets payés	(15)	(15)
Impôts payés	(1)	(4)
Dividendes reçus	1	-
Avantages du personnel et autres	(7)	(5)
	46	48
Variation hors caisse du fonds de roulement	(24)	(24)
	22	24
Activités d'investissement des activités poursuivies		
Acquisitions de participations dans des entreprises associées et coentreprises	-	(19)
Acquisitions d'immobilisations corporelles	(44)	(48)
Produits de la disposition d'immobilisations corporelles	2	5
Variation des actifs incorporels et des autres actifs	(4)	(4)
Trésorerie réservée pour acquisition d'entreprise	-	(14)
	(46)	(80)
Activités de financement des activités poursuivies		
Emprunts et avances bancaires	5	6
Évolution des crédits bancaires rotatifs	24	81
Achat de billets subordonnés	(4)	(3)
Augmentation des autres dettes à long terme	9	-
Versements sur les autres dettes à long terme	(14)	(23)
Règlement sur instruments financiers dérivés	(4)	-
Rachat d'actions ordinaires	-	(2)
Dividendes payés aux actionnaires de la Société	(4)	(4)
	12	55
Variation nette de la trésorerie et des équivalents de trésorerie des activités poursuivies au cours de la période	(12)	(1)
Trésorerie et équivalents de trésorerie au début de la période	20	12
Trésorerie et équivalents de trésorerie à la fin de la période	8	11

INFORMATIONS SECTORIELLES

La Société évalue la performance de ses secteurs d'activité en se basant sur leur bénéfice d'exploitation avant amortissement, qui n'est pas une mesure de performance définie par les Normes internationales d'information financière (IFRS). Cependant, le principal décideur opérationnel utilise cette mesure afin d'évaluer la performance opérationnelle de chacun de ces secteurs. Les résultats de chaque secteur d'exploitation sont préparés selon les mêmes normes que celles de la Société. Les activités intersectorielles sont comptabilisées sur les mêmes bases que les ventes à des clients externes, soit à la juste valeur. Les conventions comptables des secteurs isolables sont les mêmes que celles de la Société décrites dans les plus récents états financiers consolidés audités annuels pour l'exercice terminé le 31 décembre 2012.

Les secteurs opérationnels de la Société sont présentés de manière cohérente avec l'information interne fournie au principal décideur opérationnel. Le chef de la direction a le pouvoir d'affectation des ressources et d'évaluation de la performance de la Société et constitue donc le principal décideur opérationnel.

La Société exerce ses activités dans les quatre secteurs suivants : Cartons-caisses, Carton plat Europe, Produits spécialisés (formant les produits d'emballage de la Société) et Papiers tissu.

(en millions de dollars canadiens) (non audités)	Ventes	
	Pour les périodes de trois mois terminées les 31 mars	
	2013	2012
Produits d'emballage		
Cartons-caisses	298	284
Carton plat Europe	212	204
Produits spécialisés	189	202
Ventes intersecteurs	(14)	(18)
	685	672
Papiers tissu	241	229
Ventes intersecteurs et autres	(12)	(10)
Total	914	891

INFORMATIONS SECTORIELLES (SUITE)

(en millions de dollars canadiens) (non audités)	Bénéfice (perte) d'exploitation avant amortissement	
	Pour les périodes de trois mois terminées les 31 mars	
	2013	2012
Produits d'emballage		
Cartons-caisses	25	24
Carton plat Europe	11	13
Produits spécialisés	11	11
	47	48
Papiers tissu	29	33
Corporatif	(12)	(6)
Bénéfice d'exploitation avant amortissement	64	75
Amortissement	(44)	(46)
Frais de financement et intérêts sur avantages du personnel	(28)	(29)
Gain (perte) de change sur la dette à long terme et sur les instruments financiers	(2)	2
Part des résultats des entreprises associées et coentreprises	3	2
Bénéfice (perte) avant impôts sur les résultats	(7)	4

(en millions de dollars canadiens) (non audités)	Acquisitions d'immobilisations corporelles	
	Pour les périodes de trois mois terminées les 31 mars	
	2013	2012
Produits d'emballage		
Cartons-caisses	9	14
Carton plat Europe	4	5
Produits spécialisés	2	3
	15	22
Papiers tissu	5	8
Corporatif	6	3
Acquisitions totales	26	33
Produits de la disposition d'immobilisations corporelles	(2)	(5)
	24	28
Acquisitions d'immobilisations corporelles incluses dans les comptes créditeurs et charges à payer		
Début de la période	28	25
Fin de la période	(10)	(10)
Acquisitions d'immobilisations corporelles, nettes des produits de dispositions	42	43

INFORMATION SUPPLÉMENTAIRE SUR LES MESURES NON CONFORMES AUX IFRS

Le bénéfice d'exploitation avant amortissement, le bénéfice avant intérêts, impôts et amortissement, le bénéfice d'exploitation et la marge brute d'autofinancement ne sont pas des mesures de performance définies par les IFRS. La Société inclut le bénéfice d'exploitation avant amortissement, le bénéfice avant intérêts, impôts et amortissement, le bénéfice d'exploitation et la marge brute d'autofinancement parce que son équipe de direction utilise ces mesures afin d'évaluer la performance opérationnelle et financière de ses secteurs. De plus, la Société croit que ces indicateurs procurent des mesures additionnelles souvent utilisées par les investisseurs pour évaluer la performance opérationnelle et la capacité d'une société de respecter ses obligations financières. Toutefois, le bénéfice d'exploitation avant amortissement, le bénéfice avant intérêts, impôts et amortissement, le bénéfice d'exploitation et la marge brute d'autofinancement ne représentent pas, et ne doivent aucunement être utilisés à titre de remplacement pour, le bénéfice net ou les flux de trésorerie générés par les activités d'exploitation en vertu des IFRS. En outre, ces mesures n'indiquent pas nécessairement que les flux de trésorerie seront suffisants pour subvenir à nos besoins en liquidités. De plus, nos définitions du bénéfice d'exploitation avant amortissement, du bénéfice avant intérêts, impôts et amortissement, du bénéfice d'exploitation et de la marge brute d'autofinancement peuvent être différentes de celles utilisées par d'autres sociétés. La marge brute d'autofinancement est définie comme les flux de trésorerie générés par les activités d'exploitation tels que définis par les IFRS excluant la variation des éléments hors caisse du fonds de roulement.

Le bénéfice d'exploitation avant amortissement excluant les éléments spécifiques, le bénéfice avant intérêts, impôts et amortissement excluant les éléments spécifiques, le bénéfice d'exploitation excluant certains éléments spécifiques, le bénéfice net excluant certains éléments spécifiques, le bénéfice net par action ordinaire excluant certains éléments spécifiques et la marge brute d'autofinancement excluant certains éléments spécifiques ne sont pas des mesures reconnues selon les IFRS. La Société croit qu'il est utile pour les investisseurs d'être informés des éléments spécifiques qui ont influé positivement ou négativement sur les mesures qu'elle applique en conformité avec les IFRS, et que les mesures non conformes aux IFRS mentionnées précédemment procurent aux investisseurs une mesure de performance permettant de comparer ses résultats entre les périodes sans tenir compte de ces éléments spécifiques. Les mesures de la Société qui excluent certains éléments spécifiques n'ont aucune signification normalisée prescrite par les principes comptables généralement reconnus et ne sont pas nécessairement comparables à des mesures similaires présentées par d'autres entreprises; par conséquent, elles ne doivent pas être prises en compte isolément.

Par définition, les éléments spécifiques comprennent les dévaluations d'actifs, les fermetures d'installations ou de machines, l'amortissement accéléré d'actifs suite à des mesures de restructuration, les frais liés à la restructuration de la dette, les gains ou pertes sur acquisition ou disposition d'unités d'exploitation, les gains ou pertes non matérialisés sur instruments financiers dérivés qui ne peuvent bénéficier de la comptabilité de couverture, les gains ou pertes de change sur la dette à long terme et tout autre élément important de nature inhabituelle ou non répétitive.

Dans le tableau ci-dessous, le bénéfice net (perte nette) et le bénéfice net (perte nette) par action sont rapprochés au bénéfice net (perte nette) excluant les éléments spécifiques et au bénéfice net (perte nette) par action ordinaire excluant les éléments spécifiques :

(en millions de dollars canadiens, sauf les montants par action)	Bénéfice net (perte nette)			Bénéfice net (perte nette) par action ¹		
	T1/2013	T1/2012	T4/2012	T1/2013	T1/2012	T4/2012
Selon les IFRS ²	(8)	3	(32)	(0,09) \$	0,03 \$	(0,33) \$
Éléments spécifiques :						
Perte (gain) sur cessions et autres	5	(1)	-	0,04 \$	(0,01) \$	- \$
Baisse de valeur	-	-	27	- \$	- \$	0,22 \$
Frais de fermeture et de restructuration	-	-	3	- \$	- \$	0,02 \$
Perte (gain) non réalisée sur instruments financiers	(1)	(2)	1	(0,01) \$	(0,01) \$	- \$
Amortissement accéléré suite à des mesures de restructuration	-	-	10	- \$	- \$	0,07 \$
Perte (gain) de change sur la dette à long terme et instruments financiers	2	(2)	(6)	0,02 \$	(0,02) \$	(0,05) \$
Part des résultats des entreprises associées, coentreprise et actionnaires sans contrôle	-	-	(1)	- \$	- \$	(0,02) \$
Inclus dans les activités abandonnées, net des impôts afférents	-	2	3	- \$	0,02 \$	0,03 \$
Effets d'impôt sur les éléments spécifiques et autres ajustements relatifs à l'impôt	(2)	1	(10)	- \$	- \$	- \$
	4	(2)	27	0,05 \$	(0,02) \$	0,27 \$
Excluant les éléments spécifiques ²	(4)	1	(5)	(0,04) \$	0,01 \$	(0,06) \$

Note 1 - les éléments spécifiques par action ordinaire sont calculés sur une base après impôt.

Note 2 - résultats de 2012 redressés à la suite de l'adoption de la nouvelle norme IFRS IAS19 – avantages du personnel.

Les montants par action de la ligne "Effets d'impôt sur les éléments spécifiques et autres ajustements relatifs à l'impôt" incluent seulement des ajustements d'impôt.

Le bénéfice net (perte nette), qui est une mesure de performance définie par les IFRS, est rapproché ci-dessous au bénéfice (perte) d'exploitation ainsi qu'au bénéfice d'exploitation excluant certains éléments spécifiques et au bénéfice d'exploitation avant amortissement excluant les éléments spécifiques ou au bénéfice avant intérêts, impôts et amortissement excluant les éléments spécifiques :

(en millions de dollars canadiens)	T 1/2013	T1/2012	T4/2012
Bénéfice net (perte nette) pour la période attribuable aux actionnaires ¹	(8)	3	(32)
Perte nette pour la période générée par les activités abandonnées	-	2	3
Perte nette attribuable aux actionnaires sans contrôle	-	(1)	(4)
Part des résultats des entreprises associées et coentreprises	(3)	(2)	1
Charge (recouvrement) d'impôts sur les résultats ¹	1	-	(10)
Perte (gain) de change sur la dette à long terme et sur les instruments financiers	2	(2)	(6)
Frais de financement et intérêt sur avantages du personnel ¹	28	29	29
Bénéfice (perte) d'exploitation	20	29	(19)
Éléments spécifiques :			
Perte (gain) sur cessions et autres	5	(1)	-
Baisse de valeur	-	-	27
Frais de restructuration	-	-	3
Perte (gain) non réalisé sur instruments financiers	(1)	(2)	1
Amortissement accéléré à la suite de mesures de restructuration	-	-	10
	4	(3)	41
Bénéfice d'exploitation - excluant les éléments spécifiques	24	26	22
Amortissement, excluant les éléments spécifiques	44	46	48
Bénéfice d'exploitation avant amortissement (BEAA ou BAIIA) - excluant les éléments spécifiques	68	72	70

Note 1 - résultats de 2012 redressés à la suite de l'adoption de la nouvelle norme IFRS IAS19 – Avantages du personnel.

Le tableau suivant rapproche la marge brute d'autofinancement (ajustée) avec la marge brute d'autofinancement (ajustée) excluant certains éléments spécifiques :

(en millions de dollars canadiens)	Marge brute d'autofinancement		
	T 1/2013	T1/2012	T4/2012
Flux de trésorerie générés (utilisés) par les activités d'exploitation	22	24	92
Variation des éléments hors caisse du fonds de roulement	24	24	(58)
Marge brute d'autofinancement (ajustée)	46	48	34
Éléments spécifiques, net des impôts exigibles			
Frais de restructuration	-	-	1
Excluant les éléments spécifiques	46	48	35

- 30 -

Pour de plus amples renseignements :

Médias :

Hugo D'Amours
Vice-président, communications et affaires publiques
(819) 363-5184

Source :

Allan Hogg
Vice-président et chef de la direction financière

Investisseurs :

Riko Gaudreault
Directeur, relations avec les investisseurs
(514) 282-2697

Suivez-nous aussi sur les médias sociaux :

Site web : www.cascades.com
Twitter : twitter.com/@CascadesInvest
Facebook : facebook.com/Cascades
YouTube : youtube.com/Cascades