



Cascades poursuit l'amélioration de ses résultats durant le second trimestre de 2012

Kingsey Falls, Québec, 9 août 2012 – Cascades inc. (CAS : TSX), chef de file dans la récupération et la fabrication de produits verts d'emballage et de papiers tissu, annonce ses résultats financiers pour la période de trois mois terminée le 30 juin 2012.

Faits saillants financiers du T2-2012

- Ventes de 944 millions \$
(contre 891 millions \$ au T1-2012 (+6 %) et 991 millions \$ au T2-2011 (-5 %))
- Excluant les éléments spécifiques
 - BAIIA de 84 millions \$
(contre 72 millions \$ au T1-2012 (+17 %) et 62 millions \$ au T2-2011 (+35 %))
 - Bénéfice net par action de 0,08 \$
(contre un bénéfice net de 0,04\$ au T1-2012 et une perte nette de 0,09 \$ au T2-2011)
- Incluant les éléments spécifiques
 - BAIIA de 77 millions \$
(contre 75 millions \$ au T1-2012 (+3 %) et 68 millions \$ au T2-2011 (+13 %))
 - Bénéfice net par action de 0,08 \$
(contre 0,06\$ au T1-2012 et 1,27 \$ au T2-2011)
- Dette nette de 1 585 millions \$ (contre 1 524 millions \$ au 31 mars 2012), incluant 134 millions \$ de dette sans recours

Actions stratégiques

- Consolidation de notre secteur du cartonnage ondulé en Ontario avec l'intégration des opérations de Bird Packaging Limited et des investissements concurrents de 30 millions \$ à Vaughan, Etobicoke, St. Marys et Belleville
- Entente permettant la poursuite des activités à l'usine de fabrication de cartons-caisses de Trenton
- D'importantes modernisations d'équipement seront effectuées cet été à l'usine de Cascades à La Rochette et à l'usine de Reno de Medici à Villa Santa Lucia en Europe
- Poursuite de l'installation de la machine du projet Greenpac selon l'échéancier prévu pour un démarrage en juillet 2013

M. Alain Lemaire, président et chef de la direction, a émis les commentaires suivants quant aux résultats du second trimestre et aux perspectives à court terme :

« Des expéditions en hausse, des coûts d'énergie en baisse et un dollar canadien plus faible ont contribué à une autre amélioration séquentielle de notre rentabilité au deuxième trimestre de 2012. Plus important encore, ces résultats démontrent que notre stratégie axée sur nos deux secteurs clé, le papier tissu et l'emballage, nous aide à traverser un environnement économique peu porteur. Notre groupe de papiers tissu a affiché de bons résultats et ceux du groupe des produits spécialisés ont rencontré nos attentes. Ces deux secteurs sont à l'origine de l'essentiel de l'amélioration observée. De plus, nous travaillons à résoudre certains problèmes opérationnels dans nos activités de fabrication dans le secteur du carton-caisse afin qu'elles retrouvent leur niveau de productivité habituel. Cela sera particulièrement important dans le contexte où l'état du marché des cartons-caisses permet enfin des conditions plus favorables pour les producteurs. En Europe, la situation économique a eu un impact négatif sur la demande pour nos produits durant le premier semestre mais la demande et le carnet de commandes laissent entrevoir un retour à des niveaux plus acceptables.

Nous sommes donc confiants malgré l'incertitude quant aux perspectives économiques en Amérique du Nord. Les grades blancs de papiers recyclés ont récemment connu des hausses de prix mais la disponibilité actuelle nous permet de croire que les prix seront stables à court terme. Du côté des papiers bruns, l'offre est bonne et les prix ont récemment diminué ce qui est positif. La saisonnalité usuelle pour le troisième trimestre, l'impact de nos initiatives stratégiques récentes et l'amélioration attendue de notre niveau de productivité devraient contribuer à une meilleure performance financière. L'environnement économique européen présente toujours de nombreux défis et nous poursuivons le travail entamé depuis quelques années pour nous doter d'une base opérationnelle davantage compétitive. Quel que soit l'environnement économique, nous sommes engagés à poursuivre l'amélioration de notre performance financière et opérationnelle. »

Sommaire financier

Renseignements consolidés choisis

(en millions de dollars canadiens, sauf les montants par action) (non audités)

	T2/2012	T2/2011	T1/2012
Ventes	944	991	891
Excluant les éléments spécifiques ¹			
Bénéfice d'exploitation avant amortissement (BEAA ou BAIIA)	84	62	72
Bénéfice d'exploitation	37	15	26
Bénéfice net (perte nette)	7	(9)	4
par action ordinaire	0,08 \$	(0,09) \$	0,04 \$
Marge brute d'autofinancement (ajustée)	40	17	48
Tel que divulgué			
Bénéfice d'exploitation avant amortissement (BEAA ou BAIIA)	77	68	75
Bénéfice d'exploitation	29	21	29
Bénéfice net	7	122	6
par action ordinaire	0,08 \$	1,27 \$	0,06 \$
Marge brute d'autofinancement (ajustée)	37	16	48

Note 1 - voir la section « Information supplémentaire sur les mesures non conformes aux IFRS ».

Analyse des résultats pour la période de trois mois terminée le 30 juin 2012 (comparativement à l'année précédente)

En comparaison avec la période correspondante de l'année dernière, les ventes ont diminué de 5 % pour s'établir à 944 millions \$ en raison d'une baisse des volumes, d'une baisse des prix de vente moyens et de l'effet net des dispositions, fermetures et acquisitions d'entreprises qui ont plus que contrebalancé la hausse liée au taux de change plus favorable.

Les facteurs cités ci-haut et la baisse du coût de la fibre recyclée ont engendré un bénéfice d'exploitation excluant les éléments spécifiques de 37 millions \$ comparativement à 15 million \$ au T2-2011. Sur une base sectorielle, nos trois secteurs en Amérique du Nord ont surpassé leur performance du second trimestre de 2011 en raison de la baisse du coût de la fibre recyclée, d'un taux de change favorable et de l'impact des acquisitions. Notre secteur du carton plat européen a souffert de la baisse des volumes et d'un taux de change défavorable qui ont plus que contrebalancé la baisse des prix de matières premières. Incluant les éléments spécifiques, le bénéfice d'exploitation a atteint 29 millions \$ comparativement à 21 millions \$ au cours de la même période l'année dernière.

Au cours du second trimestre de 2012, les éléments spécifiques suivants ont eu des répercussions sur le bénéfice d'exploitation et/ou le bénéfice net (avant impôts) :

- une perte non réalisée de 2 millions \$ sur instruments financiers (impact sur le bénéfice d'exploitation et bénéfice net);
- une charge pour baisse de valeur et autres frais de restructuration de 5 millions \$ (bénéfice d'exploitation et bénéfice net);
- une charge de 1 million \$ liée à l'amortissement accéléré d'actifs suite à des mesures de restructuration (bénéfice d'exploitation et bénéfice net);
- un gain de change sur la dette à long terme et instruments financiers de 5 millions \$ (bénéfice net);
- un gain de 2 millions \$ inclus dans la part des résultats des entreprises associées et coentreprises (bénéfice net).

Pour plus d'information, veuillez consulter les tableaux qui suivent sur le rapprochement des mesures conformes et non conformes aux IFRS.

Le bénéfice net excluant les éléments spécifiques a atteint 7 millions \$ (0,08 \$ par action) au second trimestre de 2012 comparativement à une perte nette de 9 million \$ (0,09 \$ par action) pour le trimestre correspondant en 2011. Incluant les éléments spécifiques, le bénéfice net a atteint 7 millions \$ (0,08 \$ par action) contre 122 millions \$ (1,27 \$ par action) au cours du même trimestre en 2011, période durant laquelle un gain relié à la disposition de Dopaco a été enregistré.

Analyse des résultats pour la période de trois mois terminée le 30 juin 2012 (comparativement au trimestre précédent)

Par rapport au trimestre précédent, les ventes ont augmenté de 6 % en raison surtout de la hausse des volumes. L'impact des acquisitions et le taux de change favorable ont aussi contribué à contrebalancer la baisse des prix de vente moyens causée par un assortiment de produits moins favorable. Excluant les éléments spécifiques, le bénéfice d'exploitation a augmenté de 11 millions \$ pour se chiffrer à 37 millions \$ tandis que le bénéfice net s'est amélioré de 75 % atteignant 7 millions \$ principalement dû à la croissance des volumes qui a plus que contrebalancé des coûts de fibre recyclée plus élevés.

Le bénéfice net excluant les éléments spécifiques pour le trimestre a aussi été réduit par un taux d'imposition plus élevé en Europe et par une baisse de la contribution au bénéfice net par nos entreprises associées ou coentreprises s'élevant à environ 4 millions \$.

La dette nette a augmenté de 61 millions \$ pour se chiffrer à 1 585 millions \$ en raison d'un taux de change défavorable ainsi que des investissements en capital incluant l'acquisition de Bird Packaging et le dernier versement de notre investissement dans le projet Greenpac.

Dividendes sur les actions ordinaires et rachat dans le cours normal

Le conseil d'administration de Cascades a déclaré un dividende trimestriel de 0,04 \$ par action, payable le 13 septembre 2012 aux actionnaires inscrits, en fermeture de séance, le 31 août 2012. Le dividende payé par Cascades est un dividende désigné à l'égard de la loi de l'impôt sur le revenu (Loi C-28, Canada).

Au second trimestre de 2012, Cascades a procédé au rachat de 61 900 actions à un coût moyen de 4,35 \$, pour un montant approximatif de 0,3 million \$.

Information supplémentaire sur les mesures non conformes aux IFRS

Le bénéfice d'exploitation avant amortissement, le bénéfice avant intérêts, impôts et amortissement, le bénéfice d'exploitation et la marge brute d'autofinancement ne sont pas des mesures de performance définies par les IFRS. La Société inclut le bénéfice d'exploitation avant amortissement, le bénéfice avant intérêts, impôts et amortissement, le bénéfice d'exploitation et la marge brute d'autofinancement parce que son équipe de direction utilise ces mesures afin d'évaluer la performance opérationnelle et financière de ses secteurs. De plus, la Société croit que ces indicateurs procurent des mesures additionnelles souvent utilisées par les investisseurs pour évaluer la performance opérationnelle et la capacité d'une société de respecter ses obligations financières. Toutefois, le bénéfice d'exploitation avant amortissement, le bénéfice avant intérêts, impôts et amortissement, le bénéfice d'exploitation et la marge brute d'autofinancement ne représentent pas, et ne doivent aucunement être utilisés à titre de remplacement pour, le bénéfice net ou les flux de trésorerie générés par les activités d'exploitation en vertu des IFRS. En outre, ces mesures n'indiquent pas nécessairement que les flux de trésorerie seront suffisants pour subvenir à nos besoins en liquidités. De plus, nos définitions du bénéfice d'exploitation avant amortissement, du bénéfice avant intérêts, impôts et amortissement, du bénéfice d'exploitation et de la marge brute d'autofinancement peuvent être différentes de celles utilisées par d'autres sociétés. La marge brute d'autofinancement est définie comme les flux de trésorerie générés par les activités d'exploitation tels que définis par les IFRS excluant la variation des éléments hors caisse du fonds de roulement.

Le bénéfice d'exploitation avant amortissement excluant les éléments spécifiques, le bénéfice avant intérêts, impôts et amortissement excluant les éléments spécifiques, le bénéfice d'exploitation excluant certains éléments spécifiques, le bénéfice net excluant certains éléments spécifiques, le bénéfice net par action ordinaire excluant certains éléments spécifiques et la marge brute d'autofinancement excluant certains éléments spécifiques ne sont pas des mesures reconnues selon les IFRS. La Société croit qu'il est utile pour les investisseurs d'être informés des éléments spécifiques qui ont influé positivement ou négativement sur les mesures qu'elle applique en conformité avec les IFRS, et que les mesures non conformes aux IFRS mentionnées précédemment procurent aux investisseurs une mesure de performance permettant de comparer ses résultats entre les périodes sans tenir compte de ces éléments spécifiques. Les mesures de la Société qui excluent certains éléments spécifiques n'ont aucune signification normalisée prescrite par les principes comptables généralement reconnus et ne sont pas nécessairement comparables à des mesures similaires présentées par d'autres entreprises; par conséquent, elles ne doivent pas être prises en compte isolément.

Par définition, les éléments spécifiques comprennent les dévaluations d'actifs, les fermetures d'installations ou de machines, l'amortissement accéléré d'actifs suite à des mesures de restructuration, les frais liés à la restructuration de la dette, les gains ou pertes sur disposition d'unités d'exploitation, les gains ou pertes non matérialisés sur instruments financiers dérivés qui ne peuvent bénéficier de la comptabilité de couverture, les gains ou pertes de change sur la dette à long terme et tout autre élément important de nature inhabituelle ou non répétitive.

Le bénéfice net (perte nette), qui est une mesure de performance définie par les IFRS, est rapproché ci-dessous au bénéfice (perte) d'exploitation ainsi qu'au bénéfice d'exploitation excluant certains éléments spécifiques et au bénéfice d'exploitation avant amortissement excluant les éléments spécifiques ou au bénéfice avant intérêts, impôts et amortissement excluant les éléments spécifiques :

(en millions de dollars canadiens) (non audités)	T2/2012	T2/2011	T1/2012
Bénéfice net	7	122	6
Perte nette (bénéfice net) générée par les activités abandonnées	-	(109)	2
Perte nette attribuable aux actionnaires sans contrôle	(1)	-	(1)
Part des résultats des entreprises associées et coentreprises	(2)	(2)	(2)
Charge (recouvrement) d'impôts sur les résultats	5	(21)	1
Perte (gain) de change sur la dette à long terme et sur les instruments financiers	(5)	5	(2)
Frais de financement	25	26	25
Bénéfice d'exploitation	29	21	29
Éléments spécifiques :			
Ajustement d'inventaire résultant d'acquisition d'entreprise	-	6	-
Gain sur cessions et autres	-	(11)	(1)
Baisse de valeur	1	-	-
Frais de restructuration	4	1	-
Perte (gain) non réalisée sur instruments financiers	2	(2)	(2)
Amortissement accéléré à la suite de mesures de restructuration	1	-	-
	8	(6)	(3)
Bénéfice d'exploitation - excluant les éléments spécifiques	37	15	26
Amortissement, excluant les éléments spécifiques	47	47	46
Bénéfice d'exploitation avant amortissement (BEAA ou BAIIA) - excluant les éléments spécifiques	84	62	72

Dans le tableau ci-dessous, le bénéfice net (perte nette) et le bénéfice net (perte nette) par action sont rapprochés au bénéfice net (perte nette) excluant les éléments spécifiques et au bénéfice net (perte nette) par action ordinaire excluant les éléments spécifiques :

(en millions de dollars canadiens, sauf les montants par action) (non audités)	Bénéfice net (perte nette)			Bénéfice net (perte nette) par action ¹		
	T2/2012	T2/2011	T1/2012	T2/2012	T2/2011	T1/2012
Selon les IFRS	7	122	6	0,08 \$	1,27 \$	0,06 \$
Éléments spécifiques :						
Ajustement d'inventaire résultant d'acquisition d'entreprise	-	6	-	- \$	0,04 \$	- \$
Gain sur cessions et autres	-	(11)	(1)	- \$	(0,16) \$	(0,01) \$
Baisse de valeur	1	-	-	0,01 \$	- \$	- \$
Frais de fermeture et de restructuration	4	1	-	0,03 \$	0,01 \$	- \$
Perte (gain) non réalisée sur instruments financiers	2	(2)	(2)	0,01 \$	(0,02) \$	(0,01) \$
Amortissement accéléré suite à des mesures de restructuration	1	-	-	0,01 \$	- \$	- \$
Perte (gain) de change sur la dette à long terme et instruments financiers	(5)	5	(2)	(0,05) \$	0,05 \$	(0,02) \$
Part des résultats des entreprises associées, coentreprise et actionnaires sans contrôle	(2)	(2)	-	(0,01) \$	(0,02) \$	- \$
Inclus dans les activités abandonnées, net des impôts afférents	-	(108)	2	- \$	(1,14) \$	0,02 \$
Effets d'impôt sur les éléments spécifiques et autres ajustements relatifs à l'impôt	(1)	(20)	1	- \$	(0,12) \$	- \$
	-	(131)	(2)	- \$	(1,36) \$	(0,02) \$
Excluant les éléments spécifiques	7	(9)	4	0,08 \$	(0,09) \$	0,04 \$

Note 1 - les éléments spécifiques par action ordinaire sont calculés sur une base après impôt.

Les montants par action de la ligne "Effets d'impôt sur les éléments spécifiques et autres ajustements relatifs à l'impôt" incluent seulement des ajustements d'impôt.

Le tableau suivant rapproche la marge brute d'autofinancement (ajustée) avec la marge brute d'autofinancement (ajustée) excluant certains éléments spécifiques :

(en millions de dollars canadiens) (non audités)	Marge brute d'autofinancement		
	T2/2012	T2/2011	T1/2012
Flux de trésorerie générés (utilisés) par les activités d'exploitation	33	(27)	24
Variation des éléments hors caisse du fonds de roulement	4	43	24
Marge brute d'autofinancement (ajustée)	37	16	48
Éléments spécifiques, net des impôts exigibles			
Frais de restructuration	3	1	-
Excluant les éléments spécifiques	40	17	48

BILANS CONSOLIDÉS

(en millions de dollars canadiens) (non audités)	30 juin 2012	31 décembre 2011
Actif		
Actif à court terme		
Trésorerie et équivalents de trésorerie	29	12
Comptes débiteurs	593	535
Impôts débiteurs	23	24
Stocks	513	516
Actifs financiers	25	6
Actifs détenus en vue de la vente	11	12
	1 194	1 105
Actif à long terme		
Participation dans des entreprises associées et coentreprises	240	219
Immobilisations corporelles	1 676	1 703
Actifs incorporels	192	185
Actifs financiers	14	25
Autres actifs	59	44
Actifs d'impôt différé	122	119
Écarts d'acquisition et autres	337	328
	3 834	3 728
Passif et capitaux propres		
Passif à court terme		
Emprunts et avances bancaires	90	90
Comptes créditeurs et charges à payer	550	539
Impôts créditeurs	2	2
Partie à court terme des provisions pour éventualités et charges	4	5
Partie à court terme des passifs financiers et autres passifs	82	20
Partie à court terme de la dette à long terme	63	49
	791	705
Passif à long terme		
Dette à long terme	1 461	1 358
Provisions pour éventualités et charges	34	33
Passifs financiers	46	111
Autres passifs	264	249
Passifs d'impôt différé	94	107
	2 690	2 563
Capitaux propres des actionnaires		
Capital-actions	483	486
Surplus d'apport	15	14
Bénéfices non répartis	603	615
Cumul des autres éléments de la perte globale	(90)	(86)
	1 011	1 029
Part des actionnaires sans contrôle	133	136
Capitaux propres totaux	1 144	1 165
	3 834	3 728

RÉSULTATS CONSOLIDÉS

(en millions de dollars canadiens, sauf les montants par action et les nombres d'actions) (non audités)	Pour les périodes de trois mois terminées les 30 juin		Pour les périodes de six mois terminées les 30 juin	
	2012	2011	2012	2011
Ventes	944	991	1 835	1 765
Coût des produits vendus et charges				
Coût des produits vendus (incluant l'amortissement de 48 M\$ pour la période de trois mois (2011 – 47 M\$) et 94 M\$ pour la période de six mois (2011 – 83 M\$))	810	883	1 580	1 580
Frais de vente et d'administration	100	98	194	175
Gain sur cessions et autres	-	(11)	(1)	(10)
Baisse de valeur et autres frais de restructuration	5	1	5	5
Perte (gain) de change	(1)	1	-	1
Perte (gain) sur instruments financiers dérivés	1	(2)	(1)	(1)
	915	970	1 777	1 750
Bénéfice d'exploitation	29	21	58	15
Frais de financement	25	26	50	51
Perte (gain) de change sur la dette à long terme et sur les instruments financiers	(5)	5	(7)	10
Part des résultats des entreprises associées et coentreprises	(2)	(2)	(4)	(10)
Bénéfice (perte) avant impôts sur les résultats	11	(8)	19	(36)
Charge (recouvrement) d'impôts sur les résultats	5	(21)	6	(35)
Bénéfice net (perte nette) pour la période des activités poursuivies incluant la part des actionnaires sans contrôle	6	13	13	(1)
Bénéfice net (perte nette) pour la période généré par les activités abandonnées	-	109	(2)	115
Bénéfice net pour la période incluant la part des actionnaires sans contrôle	6	122	11	114
Perte nette attribuable aux actionnaires sans contrôle	(1)	-	(2)	-
Bénéfice net (perte nette) pour la période attribuable aux actionnaires	7	122	13	114
Bénéfice net (perte nette) des activités poursuivies par action ordinaire				
De base	0,08 \$	0,13 \$	0,16 \$	(0,01) \$
Dilué	0,08 \$	0,13 \$	0,16 \$	(0,01) \$
Bénéfice net par action ordinaire				
De base	0,08 \$	1,27 \$	0,14 \$	1,19 \$
Dilué	0,08 \$	1,26 \$	0,14 \$	1,18 \$
Nombre moyen pondéré d'actions ordinaires en circulation	94 119 195	96 367 221	94 308 480	96 486 160
Bénéfice net (perte nette) attribuable aux actionnaires :				
Activités poursuivies	7	13	15	(1)
Activités abandonnées	-	109	(2)	115
Bénéfice net	7	122	13	114

ÉTATS CONSOLIDÉS DU RÉSULTAT GLOBAL (PERTE)

(en millions de dollars canadiens) (non audités)	Pour les périodes de trois mois terminées les 30 juin		Pour les périodes de six mois terminées les 30 juin	
	2012	2011	2012	2011
Bénéfice net incluant la part des actionnaires sans contrôle pour la période	6	122	11	114
Autres éléments du résultat global (perte)				
Écarts de conversion				
Variation des écarts de conversion cumulés des filiales étrangères autonomes	-	(15)	(5)	(24)
Variation des écarts de conversion cumulés relative aux activités de couverture des investissements nets	(9)	4	(1)	19
Impôts	1	(1)	-	(3)
Couverture de flux de trésorerie				
Variation de la juste valeur des contrats de change à terme	(2)	5	3	4
Variation de la juste valeur des contrats de swap de taux d'intérêt	(7)	(2)	(4)	(1)
Variation de la juste valeur des instruments dérivés de marchandises	3	(9)	1	(5)
Impôts	3	-	-	(1)
Pertes actuarielles sur les obligations postérieures à l'emploi	(11)	-	(25)	-
Impôts	3	-	7	-
Actifs financiers disponibles à la vente	1	-	-	-
Autres éléments de la perte globale	(18)	(18)	(24)	(11)
Résultat global (perte) pour la période incluant la part des actionnaires sans contrôle	(12)	104	(13)	103
Résultat global (perte) pour la période des actionnaires sans contrôle	(1)	-	(2)	-
Résultat global (perte) pour la période attribuable aux actionnaires	(11)	104	(11)	103
Résultat global (perte) attribuable aux actionnaires :				
Activités poursuivies	(11)	(5)	(9)	(12)
Activités abandonnées	-	109	(2)	115
Résultat global (perte)	(11)	104	(11)	103

ÉTATS CONSOLIDÉS DES CAPITAUX PROPRES

Pour la période de six mois terminée le 30 juin 2012							
(en millions de dollars canadiens) (non audités)	Capital- actions	Surplus d'apport	Bénéfices non répartis	Cumul des autres éléments de la perte globale	Capitaux propres totaux des actionnaires	Part des actionnaires sans contrôle	Capitaux propres totaux
Solde au début de la période	486	14	615	(86)	1 029	136	1 165
Résultat global (perte)							
Bénéfice net (perte nette)	-	-	13	-	13	(2)	11
Autres éléments de la perte globale	-	-	(18)	(4)	(22)	(2)	(24)
	-	-	(5)	(4)	(9)	(4)	(13)
Dividendes	-	-	(8)	-	(8)	-	(8)
Rachat d'actions ordinaires	(3)	1	-	-	(2)	-	(2)
Cession partielle d'une filiale à un actionnaire sans contrôle	-	-	-	-	-	3	3
Acquisition de parts d'actionnaires sans contrôle	-	-	1	-	1	(2)	(1)
Solde à la fin de la période	483	15	603	(90)	1 011	133	1 144

Pour la période de six mois terminée le 30 juin 2011							
(en millions de dollars canadiens) (non audités)	Capital-actions	Surplus d'apport	Bénéfices non répartis	Cumul des autres éléments de la perte globale	Capitaux propres totaux des actionnaires	Part des actionnaires sans contrôle	Capitaux propres totaux
Solde au début de la période	496	14	576	(37)	1 049	23	1 072
Résultat global (perte)							
Bénéfice net	-	-	114	-	114	-	114
Acquisition d'entreprise	-	-	-	-	-	129	129
Autres éléments de la perte globale	-	-	-	(11)	(11)	-	(11)
	-	-	114	(11)	103	129	232
Dividendes	-	-	(8)	-	(8)	-	(8)
Rachat d'actions ordinaires	(3)	(1)	-	-	(4)	-	(4)
Solde à la fin de la période	493	13	682	(48)	1 140	152	1 292

TABLEAUX CONSOLIDÉS DES FLUX DE TRÉSORERIE

(en millions de dollars canadiens) (non audités)	Pour les périodes de trois mois terminées les 30 juin		Pour les périodes de six mois terminées les 30 juin	
	2012	2011	2012	2011
Activités d'exploitation des activités poursuivies				
Bénéfice net pour la période attribuable aux actionnaires	7	122	13	114
Perte nette (bénéfice net) pour la période générée par les activités abandonnées	-	(109)	2	(115)
Bénéfice net (perte nette) des activités poursuivies	7	13	15	(1)
Ajustements pour				
Frais de financement	25	26	50	51
Amortissement	48	47	94	83
Gain sur cessions et autres	-	(11)	(1)	(10)
Baisse de valeur et autres frais de restructuration	2	-	2	4
Perte (gain) sur instruments financiers dérivés	2	(2)	-	-
Perte (gain) de change sur la dette à long terme et sur les instruments financiers	(5)	5	(7)	10
Charge (recouvrement) d'impôts sur les résultats	5	(21)	6	(35)
Part des résultats des entreprises associées et coentreprises	(2)	(2)	(4)	(10)
Perte nette attribuable aux actionnaires sans contrôle	(1)	-	(2)	-
Frais de financement nets payés	(35)	(34)	(50)	(51)
Impôts payés	(6)	(6)	(10)	(9)
Autres	(3)	1	(8)	(1)
	37	16	85	31
Variation hors caisse du fonds de roulement	(4)	(43)	(28)	(70)
	33	(27)	57	(39)
Activités d'investissement des activités poursuivies				
Acquisitions de participations dans des entreprises associées et coentreprises	-	-	(19)	(2)
Acquisitions d'immobilisations corporelles	(33)	(24)	(81)	(59)
Produit de la disposition d'immobilisations corporelles	5	2	10	2
Variation des autres actifs	(23)	(23)	(27)	(31)
Trésorerie réservée pour acquisition d'entreprise	14	-	-	-
Acquisition d'entreprises, net de la trésorerie acquise	(14)	(1)	(14)	(1)
Dispositions d'entreprises, déduction faite de la trésorerie cédée	-	6	-	6
	(51)	(40)	(131)	(85)
Activités de financement des activités poursuivies				
Emprunts et avances bancaires	(7)	19	(1)	23
Évolution des crédits bancaires rotatifs	61	(308)	142	(257)
Achat de billets subordonnés	-	-	(3)	-
Versements sur les autres dettes à long terme	(15)	(7)	(38)	(9)
Augmentation des autres dettes à long terme	1	1	1	1
Rachat d'actions ordinaires	-	(3)	(2)	(4)
Cession partielle d'une filiale à un actionnaire sans contrôle	3	-	3	-
Acquisition de parts d'actionnaires sans contrôle	(1)	-	(1)	-
Dividendes payés aux actionnaires de la Société	(4)	(4)	(8)	(8)
	38	(302)	93	(254)
Variation nette de la trésorerie et des équivalents de trésorerie des activités poursuivies au cours de la période	20	(369)	19	(378)
Variation nette de la trésorerie et équivalents de trésorerie des activités abandonnées, incluant le produit de cession, au cours de la période	(2)	377	(2)	390
Variation nette de la trésorerie et des équivalents de trésorerie au cours de la période	18	8	17	12
Trésorerie et équivalents de trésorerie au début de la période	11	10	12	6
Trésorerie et équivalents de trésorerie à la fin de la période	29	18	29	18

INFORMATIONS SECTORIELLES

En 2012, la Société a modifié sa structure organisationnelle interne ce qui a fait en sorte de changer la composition de ses secteurs. Pour cette raison, à compter du 1^{er} janvier 2012, la Société a modifié sa divulgation de l'information sectorielle et a redressé les périodes précédentes. Les opérations nord américaines de fabrication et de transformation de Cartons-caisses et Carton plat sont dorénavant présentées dans un seul secteur. Les opérations de Carton plat Europe sont présentées sur une base consolidée.

La Société exerce ses activités dans les quatre secteurs suivants: Cartons-caisses, Carton plat Europe, Produits spécialisés (formant les Produits d'emballage de la Société) et Papiers tissu.

(en millions de dollars canadiens) (non audités)	VENTES			
	Pour les périodes de trois mois terminées les 30 juin		Pour les périodes de six mois terminées les 30 juin	
	2012	2011	2012	2011
Produits d'emballage				
Cartons-caisses	300	333	584	677
Carton plat Europe	208	256	412	318
Produits spécialisés	209	219	411	421
Ventes intersecteurs	(19)	(28)	(37)	(55)
	698	780	1 370	1 361
Papiers tissu	255	218	484	417
Ventes intersecteurs et autres	(9)	(7)	(19)	(13)
Total	944	991	1 835	1 765

(en millions de dollars canadiens) (non audités)	BÉNÉFICE (PERTE) D'EXPLOITATION AVANT AMORTISSEMENT			
	Pour les périodes de trois mois terminées les 30 juin		Pour les périodes de six mois terminées les 30 juin	
	2012	2011	2012	2011
Produits d'emballage				
Cartons-caisses	17	22	41	35
Carton plat Europe	9	23	22	27
Produits spécialisés	15	10	26	17
	41	55	89	79
Papiers tissu	38	16	71	26
Corporatif	(2)	(3)	(8)	(7)
Bénéfice d'exploitation avant amortissement	77	68	152	98
Amortissement	(48)	(47)	(94)	(83)
Frais de financement	(25)	(26)	(50)	(51)
Gain (perte) de change sur la dette à long terme et sur les instruments financiers	5	(5)	7	(10)
Part des résultats des entreprises associées et coentreprises	2	2	4	10
Bénéfice (perte) avant impôts sur les résultats	11	(8)	19	(36)

INFORMATIONS SECTORIELLES (suite)

(en millions de dollars canadiens) (non audités)	ACQUISITIONS D'IMMOBILISATIONS CORPORELLES			
	Pour les périodes de trois mois terminées les 30 juin		Pour les périodes de six mois terminées les 30 juin	
	2012	2011	2012	2011
Produits d'emballage				
Cartons-caisses	17	11	31	19
Carton plat Europe	5	11	10	12
Produits spécialisés	4	3	7	9
	26	25	48	40
Papiers tissu	4	9	12	15
Corporatif	2	-	5	2
Acquisitions totales	32	34	65	57
Dispositions d'immobilisations corporelles	(5)	(3)	(10)	(3)
	27	31	55	54
Acquisitions d'immobilisations corporelles incluses dans les comptes créditeurs				
Début de la période	10	6	25	18
Fin de la période	(9)	(15)	(9)	(15)
Acquisitions d'immobilisations corporelles, nettes des dispositions	28	22	71	57

Fondée en 1964, Cascades œuvre dans les domaines de la fabrication, de la transformation et de la commercialisation de produits d'emballage et de papiers tissu composés principalement de fibres recyclées. Cascades regroupe plus de 12 000 femmes et hommes travaillant dans plus d'une centaine d'unités d'exploitation modernes et flexibles situées en Amérique du Nord et en Europe. Sa philosophie de gestion, son expérience de près d'un demi-siècle dans le recyclage, ses efforts soutenus en recherche et développement sont autant de forces qui lui permettent de créer des produits novateurs pour ses clients. Les actions de Cascades se négocient à la Bourse de Toronto sous le symbole CAS.

Certaines déclarations contenues dans ce communiqué, y compris celles concernant les résultats et performances futurs, sont des déclarations prospectives au sens de la loi américaine intitulée « Private Securities Litigation Reform Act of 1995 », basées sur les anticipations actuelles. L'exactitude de telles déclarations est sujette à un certain nombre de risques, d'incertitudes et d'hypothèses pouvant occasionner une différence entre les résultats réels et ceux projetés, y compris, mais non de façon limitative, l'effet général des conditions économiques, la diminution de la demande pour les produits de la Société, l'augmentation des prix de la matière première, les fluctuations de la valeur relative de diverses devises, les fluctuations des prix de vente et les changements négatifs des conditions générales du marché et de l'industrie ainsi que d'autres facteurs énumérés dans les documents déposés par la Société auprès de la « Securities and Exchange Commission ».

- 30 -

Pour de plus amples renseignements :

Médias :

Hubert Bolduc
Vice-président, communications et affaires publiques
514 912-3790

Source :

Allan Hogg
Vice-président et chef de la direction financière

Investisseurs :

Riko Gaudreault
Directeur, relations avec les investisseurs
514 282-2697