



Cascades annonce ses résultats du deuxième trimestre de l'année 2013

Kingsey Falls, Québec, 8 août 2013 – Cascades inc. (TSX : CAS), chef de file dans la récupération et la fabrication de produits verts d'emballage et de papiers tissu, annonce ses résultats financiers non audités pour la période de trois mois terminée le 30 juin 2013.

Faits saillants du T2 2013

- Ventes de 982 millions \$
(contre 914 millions \$ au T1 2013 (+7 %) et 944 millions \$ au T2 2012 (+4 %))
- Excluant les éléments spécifiques
 - BAIIA de 83 millions \$
(contre 68 millions \$ au T1 2013 (+22 %) et 84 millions \$ au T2 2012 (-1 %))
 - Bénéfice net par action de 0,09 \$
(contre une perte nette de 0,04 \$ au T1 2013 et un bénéfice net de 0,05 \$ au T2 2012)²
- Incluant les éléments spécifiques
 - BAIIA de 82 millions \$
(contre 64 millions \$ au T1 2013 (+28 %) et 77 millions \$ au T2 2012 (+7 %))
 - Bénéfice net par action de 0,03 \$
(contre une perte nette de 0,09 \$ au T1 2013 et un bénéfice net de 0,05 \$ au T2 2012)²
- Dette nette de 1 675 millions \$ (contre 1 581 millions \$ au 31 mars 2013), incluant 134 millions \$ de dette nette sans recours
- Construction de l'usine de cartons-caisses Greenpac terminée selon l'échéancier et démarrage de la production réussi

M. Mario Plourde, président et chef de la direction, a émis les commentaires suivants quant aux résultats du deuxième trimestre :

« Comme prévu, notre performance a été meilleure que celle enregistrée durant le premier trimestre et constitue une amélioration significative sur une base séquentielle alors que tous nos secteurs nord-américains ont affiché des résultats en hausse. En plus de l'impact positif de la hausse des prix de vente, le secteur des cartons-caisses a continué d'améliorer son taux d'utilisation de la capacité de fabrication et son volume de ventes. Cependant, la demande de produits transformés au Canada est demeurée faible durant le trimestre. Le secteur des papiers tissu a aussi augmenté sa contribution et continué de réaliser des percées, particulièrement aux États-Unis. Le secteur des produits spécialisés a vu son BAIIA augmenter de façon significative par rapport au trimestre précédent. Seul le secteur carton plat Europe a enregistré des résultats en légère baisse en raison de coûts de matières premières plus élevés. La faiblesse du dollar canadien a positivement contribué aux résultats en général mais a augmenté notre niveau de levier financier. Quant au marché des papiers recyclés, il est demeuré relativement stable malgré le démarrage de Greenpac grâce au succès de notre stratégie d'approvisionnement. »

Sommaire financier

BAIIA par secteur d'activité - excluant les éléments spécifiques¹

(en millions de dollars canadiens)

	T2 2013	T2 2012	T1 2013
Produits d'emballage			
Cartons-caisses	33	23	25
Carton plat Europe	10	11	11
Produits spécialisés	16	15	11
Papiers tissu	33	39	29
Activités corporatives	(9)	(4)	(8)
BAIIA excluant les éléments spécifiques	83	84	68

Note 1 - Voir la section « Information supplémentaire sur les mesures non conformes aux IFRS ».

Note 2 - Les résultats de 2012 ont été retraités à la suite de l'adoption de la nouvelle norme IFRS IAS19 – Avantages du personnel.

Renseignements consolidés choisis

(en millions de dollars canadiens, sauf les montants par action)

	T2 2013	T2 2012	T1 2013
Ventes	982	944	914
Excluant les éléments spécifiques¹			
Bénéfice d'exploitation avant amortissement (BEAA ou BAIIA)	83	84	68
Bénéfice d'exploitation	39	37	24
Bénéfice net (perte nette) ²	8	5	(4)
par action ordinaire ²	0,09 \$	0,05 \$	(0,04) \$
Marge brute d'autofinancement (ajustée)	41	40	46
Marge (BEAA ou BAIIA)	8,5%	8,9%	7,4%
Tel que divulgué			
Bénéfice d'exploitation avant amortissement (BEAA ou BAIIA)	82	77	64
Bénéfice d'exploitation	38	29	20
Bénéfice net (perte nette) ²	2	5	(8)
par action ordinaire ²	0,03 \$	0,05 \$	(0,09) \$
Marge brute d'autofinancement (ajustée)	41	37	46

Note 1 - Voir la section « Information supplémentaire sur les mesures non conformes aux IFRS ».

Note 2 - Les résultats de 2012 ont été retraités à la suite de l'adoption de la nouvelle norme IFRS IAS19 – Avantages du personnel.

Analyse des résultats pour la période de trois mois terminée le 30 juin 2013 (comparativement à la même période de l'année précédente)

En comparaison avec la période correspondante de l'année dernière, les ventes ont augmenté de 4 % pour s'établir à 982 millions \$. Elles reflètent l'impact d'une hausse des expéditions aux États-Unis et des taux de change favorables qui ont plus que contrebalancé la baisse des prix de vente moyens.

Le bénéfice d'exploitation excluant les éléments spécifiques est passé de 37 millions \$ au T2 2012 à 39 millions \$ pour le deuxième trimestre de 2013. En plus des facteurs susmentionnés, des coûts d'énergie en baisse et l'impact de ventes d'usines ont contribué positivement et permis d'atténuer l'incidence de frais d'administration et de production accrus. Par rapport au deuxième trimestre de 2012, notre secteur des papiers tissés a connu une baisse de son bénéfice d'exploitation suite à une hausse des coûts et une baisse des prix de vente. Le secteur du carton plat en Europe a aussi enregistré une légère baisse de son bénéfice d'exploitation en raison d'une érosion des prix pour les grades vierges. Notre secteur des cartons-caisses a quant à lui augmenté son bénéfice d'exploitation en raison d'une hausse des expéditions et d'une baisse des coûts de production. Enfin, les dépenses liées aux activités corporatives ont été plus élevées en raison des coûts d'implantation de notre nouveau progiciel (« ERP ») qui ne sont plus capitalisés.

Incluant les éléments spécifiques, le bénéfice d'exploitation a atteint 38 millions \$ comparativement à 29 millions \$ au cours de la même période l'année dernière. Au cours du deuxième trimestre de 2013, les éléments spécifiques suivants ont eu des répercussions sur le bénéfice d'exploitation et/ou le bénéfice net :

- un gain de 2 million \$ sur cessions et autres (bénéfice d'exploitation et bénéfice net);
- une perte non réalisée sur instruments financiers de 3 millions \$ (bénéfice d'exploitation et bénéfice net);
- une perte de change sur dette à long terme et instruments financiers de 5 millions \$ (bénéfice net).

Le bénéfice net excluant les éléments spécifiques a atteint 8 millions \$ (0,09 \$ par action) au deuxième trimestre de 2013 comparativement à un bénéfice net de 5 millions \$ (0,05 \$ par action) pour le trimestre correspondant de 2012. Incluant les éléments spécifiques, le bénéfice net a atteint 2 millions \$ (0,03 \$ par action) contre un bénéfice net de 5 millions \$ (0,05 \$ par action) au cours du même trimestre en 2012.

Analyse des résultats pour la période de trois mois terminée le 30 juin 2013 (comparativement au trimestre précédent)

Par rapport au trimestre précédent, les ventes ont augmenté de 7 % pour atteindre 982 millions \$ en raison de taux de change favorables, d'expéditions en hausse et de prix moyens plus élevés.

Excluant les éléments spécifiques, le bénéfice d'exploitation a augmenté de plus de 62 % pour se chiffrer à 39 millions \$. Les mêmes facteurs qui ont engendré une hausse des ventes combinés à des coûts d'énergie moindres ont plus que contrebalancé une hausse des coûts de fibre recyclée. Le bénéfice net pour le deuxième trimestre de 2013 de 8 millions \$ se compare à une perte nette de 4 millions \$ au trimestre précédent.

La dette nette a augmenté de 94 millions \$ pour se chiffrer à 1 675 millions \$ en raison du taux de change, des besoins saisonniers de fonds de roulement et de l'acquisition d'actions additionnelles de Reno de Medici.

Pour plus d'informations, veuillez consulter les tableaux sur le rapprochement des mesures conformes et non conformes aux IFRS annexés au présent communiqué.

Perspectives à court terme

Commentant les perspectives, M. Plourde a ajouté : « En regard du reste de l'année, le niveau d'activité dans le secteur des cartons-caisses semble augmenter en ce début du troisième trimestre et devrait nous permettre de bénéficier davantage d'une meilleure performance opérationnelle et de notre plateforme de transformation plus efficace suite à nos investissements récents. De plus, la deuxième augmentation de prix des cartons-caisses est appliquée comme prévu et devrait influencer sur les résultats davantage au cours des prochains trimestres. Greenpac a maintenant produit son premier rouleau et continuera d'augmenter progressivement sa production, ce qui devrait contribuer à améliorer l'efficacité de nos actifs de transformation grâce à un papier de meilleure qualité. Nos activités de fabrication de carton plat en Amérique du Nord ne produisent pas selon nos attentes et un plan d'action a été mis en place pour corriger la situation. En Europe, la performance sera tributaire du succès des négociations en cours pour une hausse de prix pour les grades recyclés. Finalement, nous nous attendons à ce que le groupe papiers tissu continue à bien performer. Ces éléments nous portent à croire que la deuxième moitié de 2013 sera plus profitable. Notre priorité est toujours d'améliorer notre performance et notre flexibilité financière avec l'objectif de réduire notre endettement. »

Dividende sur les actions ordinaires et rachat dans le cours normal des activités

Le conseil d'administration de Cascades a déclaré un dividende trimestriel de 0,04 \$ par action, payable le 12 septembre 2013 aux actionnaires inscrits, en fermeture de séance, le 30 août 2013. Le dividende payé par Cascades est un dividende désigné à l'égard de la loi de l'impôt sur le revenu (Loi C-28, Canada).

Au deuxième trimestre de 2013, Cascades a procédé au rachat de 49 600 actions à un coût moyen de 4,91 \$, pour un montant approximatif de 0,2 million \$.

Administrateur principal indépendant

Le Conseil d'administration de Cascades a procédé à la nomination de M. Georges Kobrynsky à titre d'administrateur principal indépendant pour succéder à M. Robert Chevrier, qui a occupé cette fonction jusqu'en mai dernier.

Conférence téléphonique portant sur les résultats

La direction commentera les résultats financiers du deuxième trimestre 2013 à l'occasion d'une conférence téléphonique qui se tiendra aujourd'hui à 10h00.

Les analystes financiers, investisseurs, médias et les autres personnes intéressées sont invités à prendre part à la téléconférence en composant le 1-888-231-8191. La téléconférence, y compris la présentation aux investisseurs, sera également diffusée en direct à partir du site Web de la Société (www.cascades.com, onglet Investisseurs de la page d'accueil). L'enregistrement de la téléconférence sera accessible en différé à partir du site Web de la Société et par téléphone jusqu'au 16 août 2013 en composant le 1-855-859-2056 et en fournissant le code d'accès 12552309#.

Fondée en 1964, Cascades œuvre dans les domaines de la fabrication, de la transformation et de la commercialisation de produits d'emballage et de papiers tissu composés principalement de fibres recyclées. Cascades regroupe plus de 12 000 femmes et hommes travaillant dans plus d'une centaine d'unités d'exploitation situées en Amérique du Nord et en Europe. Sa philosophie de gestion, son expérience de près d'un demi-siècle dans le recyclage, ses efforts soutenus en recherche et développement sont autant de forces qui lui permettent de créer des produits novateurs pour ses clients. Les actions de Cascades se négocient à la Bourse de Toronto sous le symbole CAS.

Certaines déclarations contenues dans ce communiqué, y compris celles concernant les résultats et performances futurs, sont des déclarations prospectives au sens de la loi américaine intitulée « Private Securities Litigation Reform Act of 1995 », basées sur les anticipations actuelles. L'exactitude de telles déclarations est sujette à un certain nombre de risques, d'incertitudes et d'hypothèses pouvant occasionner une différence entre les résultats réels et ceux projetés, y compris, mais non de façon limitative, l'effet général des conditions économiques, la diminution de la demande pour les produits de la Société, l'augmentation des prix de la matière première, les fluctuations de la valeur relative de diverses devises, les fluctuations des prix de vente et les changements négatifs des conditions générales du marché et de l'industrie ainsi que d'autres facteurs énumérés dans les documents déposés par la Société auprès de la « Securities and Exchange Commission ».

BILANS CONSOLIDÉS

(en millions de dollars canadiens) (non audités)	30 juin 2013	31 décembre 2012
Actif		
Actif à court terme		
Trésorerie et équivalents de trésorerie	7	20
Comptes débiteurs	585	513
Impôts débiteurs	13	22
Stocks	520	497
Actifs financiers	2	15
	1 127	1 067
Actif à long terme		
Participations dans des entreprises associées et coentreprises	236	222
Immobilisations corporelles	1 655	1 659
Actifs incorporels	201	200
Actifs financiers	22	13
Autres actifs	84	70
Actifs d'impôt différé	117	128
Écarts d'acquisition et autres	337	335
	3 779	3 694
Passif et capitaux propres		
Passif à court terme		
Emprunts et avances bancaires	83	80
Comptes créditeurs et charges à payer	558	551
Impôts créditeurs	2	1
Partie à court terme des provisions pour éventualités et charges	2	6
Partie à court terme des passifs financiers et autres passifs	16	74
Partie à court terme de la dette à long terme	41	60
	702	772
Passif à long terme		
Dette à long terme	1 558	1 415
Provisions pour éventualités et charges	33	33
Passifs financiers	57	36
Autres passifs	244	264
Passifs d'impôt différé	65	80
	2 659	2 600
Capitaux propres des actionnaires		
Capital-actions	482	482
Surplus d'apport	17	16
Bénéfices non répartis	586	567
Cumul des autres éléments du résultat global	(70)	(87)
	1 015	978
Part des actionnaires sans contrôle	105	116
Capitaux propres totaux	1 120	1 094
	3 779	3 694

RÉSULTATS CONSOLIDÉS

(en millions de dollars canadiens, sauf les montants par action et les nombres d'actions) (non audités)	Pour les périodes de trois mois terminées les 30 juin		Pour les périodes de six mois terminées les 30 juin	
	2013	2012	2013	2012
Ventes	982	944	1 896	1 835
Coût des produits vendus et charges				
Coût des produits vendus (incluant l'amortissement de 44 M\$ pour la période de trois mois (2012 - 48M\$) et 88 M\$ pour la période de six mois (2012 - 94 M\$))	838	810	1 629	1 580
Frais de vente et d'administration	107	100	208	194
Perte (gain) sur acquisitions, cessions et autres	(2)	–	3	(1)
Baisse de valeur et autres frais de restructuration	–	5	–	5
Gain de change	(2)	(1)	(4)	–
Perte (gain) sur instruments financiers dérivés	3	1	2	(1)
	944	915	1 838	1 777
Bénéfice d'exploitation	38	29	58	58
Frais de financement	26	25	51	51
Intérêts sur avantages du personnel	3	3	6	6
Perte (gain) de change sur la dette à long terme et sur les instruments financiers	5	(5)	7	(7)
Part des résultats des entreprises associées et coentreprises	1	(2)	(2)	(4)
Bénéfice (perte) avant impôts sur les résultats	3	8	(4)	12
Charge d'impôts sur les résultats	–	4	1	4
Bénéfice net (perte nette) pour la période des activités poursuivies incluant la part des actionnaires sans contrôle	3	4	(5)	8
Perte nette pour la période générée par les activités abandonnées	–	–	–	(2)
Bénéfice net (perte nette) pour la période incluant la part des actionnaires sans contrôle	3	4	(5)	6
Bénéfice net (perte nette) attribuable aux actionnaires sans contrôle	1	(1)	1	(2)
Bénéfice net (perte nette) pour la période attribuable aux actionnaires	2	5	(6)	8
Bénéfice net (perte nette) des activités poursuivies par action ordinaire				
De base	0,03\$	0,05\$	(0,06)\$	0,10\$
Dilué	0,03\$	0,05\$	(0,06)\$	0,10\$
Bénéfice net (perte nette) par action ordinaire				
De base	0,03\$	0,05\$	(0,06)\$	0,08\$
Dilué	0,03\$	0,05\$	(0,06)\$	0,08\$
Nombre moyen pondéré d'actions ordinaires en circulation	93 880 199	94 119 195	93 882 914	94 308 480
Bénéfice net (perte nette) attribuable aux actionnaires :				
Activités poursuivies	2	5	(6)	10
Activités abandonnées	–	–	–	(2)
Bénéfice net (perte nette)	2	5	(6)	8

ÉTATS CONSOLIDÉS DU RÉSULTAT GLOBAL

(en millions de dollars canadiens) (non audités)	Pour les périodes de trois mois terminées les 30 juin		Pour les périodes de six mois terminées les 30 juin	
	2013	2012	2013	2012
Bénéfice net (perte nette) incluant la part des actionnaires sans contrôle pour la période	3	4	(5)	6
Autres éléments du résultat global				
Éléments qui peuvent être reclassés ultérieurement aux résultats				
Écarts de conversion				
Variation des écarts de conversion cumulés des filiales étrangères autonomes	24	–	35	(5)
Variation des écarts de conversion cumulés relative aux activités de couverture des investissements nets	(15)	(9)	(24)	(1)
Impôts	2	1	3	–
Couverture de flux de trésorerie				
Variation de la juste valeur des contrats de change à terme	(2)	(2)	(4)	3
Variation de la juste valeur des contrats de swap de taux d'intérêts	10	(7)	10	(4)
Variation de la juste valeur des instruments dérivés de marchandises	(1)	3	5	1
Impôts	(4)	3	(5)	–
Actifs financiers disponibles à la vente	–	1	–	–
	14	(10)	20	(6)
Éléments qui sont reclassés aux bénéfices non répartis				
Gains (pertes) actuariels sur les obligations postérieures à l'emploi	34	(8)	33	(18)
Impôts	(9)	2	(9)	5
	25	(6)	24	(13)
Autres éléments du résultat global	39	(16)	44	(19)
Résultat global pour la période incluant la part des actionnaires sans contrôle	42	(12)	39	(13)
Résultat global pour la période des actionnaires sans contrôle	4	(3)	4	(4)
Résultat global pour la période attribuable aux actionnaires	38	(9)	35	(9)
Résultat global attribuable aux actionnaires :				
Activités poursuivies	38	(9)	35	(7)
Activités abandonnées	–	–	–	(2)
Résultat global	38	(9)	35	(9)

ÉTATS CONSOLIDÉS DES CAPITAUX PROPRES

Pour la période de six mois terminée le 30 juin 2013

(en millions de dollars canadiens) (non audités)	CAPITAL-ACTIONS	SURPLUS D'APPORT	BÉNÉFICES NON RÉPARTIS	CUMUL DES AUTRES ÉLÉMENTS DU RÉSULTAT GLOBAL	CAPITAUX PROPRES TOTAUX DES ACTIONNAIRES	PART DES ACTIONNAIRES SANS CONTRÔLE	CAPITAUX PROPRES TOTAUX
Solde au début de la période	482	16	567	(87)	978	116	1 094
Résultat global							
Bénéfice net (perte nette)	–	–	(6)	–	(6)	1	(5)
Autres éléments du résultat global	–	–	24	17	41	3	44
Dividendes	–	–	18	17	35	4	39
Options sur actions	–	–	(8)	–	(8)	–	(8)
Acquisitions de parts d'actionnaires sans contrôle	–	1	–	–	1	–	1
	–	–	9	–	9	(15)	(6)
Solde à la fin de la période	482	17	586	(70)	1 015	105	1 120

Pour la période de six mois terminée le 30 juin 2012

(en millions de dollars canadiens) (non audités)	CAPITAL-ACTIONS	SURPLUS D'APPORT	BÉNÉFICES NON RÉPARTIS	CUMUL DES AUTRES ÉLÉMENTS DU RÉSULTAT GLOBAL	CAPITAUX PROPRES TOTAUX DES ACTIONNAIRES	PART DES ACTIONNAIRES SANS CONTRÔLE	CAPITAUX PROPRES TOTAUX
Solde au début de la période	486	14	615	(86)	1 029	136	1 165
Résultat global							
Bénéfice net (perte nette)	–	–	8	–	8	(2)	6
Autres éléments du résultat global	–	–	(13)	(4)	(17)	(2)	(19)
Dividendes	–	–	(5)	(4)	(9)	(4)	(13)
Rachat d'actions ordinaires	–	–	(8)	–	(8)	–	(8)
Cession partielle d'une filiale à un actionnaire sans contrôle	(3)	1	–	–	(2)	–	(2)
Acquisitions de parts d'actionnaires sans contrôle	–	–	–	–	–	3	3
	–	–	1	–	1	(2)	(1)
Solde à la fin de la période	483	15	603	(90)	1 011	133	1 144

TABLEAUX CONSOLIDÉS DES FLUX DE TRÉSORERIE

(en millions de dollars canadiens) (non audités)	Pour les périodes de trois mois terminées les 30 juin		Pour les périodes de six mois terminées les 30 juin	
	2013	2012	2013	2012
Activités d'exploitation des activités poursuivies				
Bénéfice net (perte nette) pour la période attribuable aux actionnaires	2	5	(6)	8
Perte nette pour la période générée par les activités abandonnées	–	–	–	2
Bénéfice net (perte nette) des activités poursuivies	2	5	(6)	10
Ajustements pour				
Frais de financement et intérêts sur avantages du personnel	29	28	57	57
Amortissement	44	48	88	94
Perte (gain) sur acquisitions, cessions et autres	(2)	–	3	(1)
Baisse de valeur et autres frais de restructuration	–	2	–	2
Perte non réalisée sur instruments financiers dérivés	3	2	2	–
Perte (gain) de change sur la dette à long terme et sur les instruments financiers	5	(5)	7	(7)
Charge d'impôts sur les résultats	–	4	1	4
Part des résultats des entreprises associées et coentreprises	1	(2)	(2)	(4)
Bénéfice net (perte nette) attribuable aux actionnaires sans contrôle	1	(1)	1	(2)
Frais de financement nets payés	(34)	(35)	(49)	(50)
Impôts payés	–	(6)	(1)	(10)
Dividendes reçus	–	–	1	–
Avantages du personnel et autres	(8)	(3)	(15)	(8)
	41	37	87	85
Variation hors caisse du fonds de roulement	(26)	(4)	(50)	(28)
	15	33	37	57
Activités d'investissement des activités poursuivies				
Acquisitions de participations dans des entreprises associées et coentreprises	(1)	–	(1)	(19)
Acquisitions d'immobilisations corporelles	(31)	(33)	(75)	(81)
Produits de la disposition d'immobilisations corporelles	4	5	6	10
Variation des actifs incorporels et des autres actifs	(16)	(23)	(20)	(27)
Trésorerie réservée pour acquisition d'entreprise	–	14	–	–
Acquisition d'entreprise, déduction faite de la trésorerie acquise	–	(14)	–	(14)
	(44)	(51)	(90)	(131)
Activités de financement des activités poursuivies				
Emprunts et avances bancaires	(4)	(7)	1	(1)
Évolution des crédits bancaires rotatifs	81	61	105	142
Achat de billets subordonnés	(6)	–	(10)	(3)
Augmentation des autres dettes à long terme	4	1	13	1
Versements sur les autres dettes à long terme	(15)	(15)	(29)	(38)
Règlement sur instruments financiers dérivés	(10)	–	(14)	–
Rachat d'actions ordinaires	–	–	–	(2)
Cession partielle d'une filiale à un actionnaire sans contrôle	–	3	–	3
Acquisitions de parts d'actionnaires sans contrôle, incluant les dividendes payés	(19)	(1)	(19)	(1)
Dividendes payés aux actionnaires de la Société	(4)	(4)	(8)	(8)
	27	38	39	93
Variation nette de la trésorerie et des équivalents de trésorerie des activités poursuivies au cours de la période	(2)	20	(14)	19
Variation nette de la trésorerie et des équivalents de trésorerie des activités abandonnées au cours de la période	–	(2)	–	(2)
Variation nette de la trésorerie et des équivalents de trésorerie au cours de la période	(2)	18	(14)	17
Écarts de conversion sur la trésorerie et les équivalents de trésorerie	1	–	1	–
Trésorerie et équivalents de trésorerie au début de la période	8	11	20	12
Trésorerie et équivalents de trésorerie à la fin de la période	7	29	7	29

INFORMATIONS SECTORIELLES

La Société évalue la performance de ses secteurs d'activité en se basant sur leur bénéfice d'exploitation avant amortissement, qui n'est pas une mesure de performance définie par les Normes internationales d'information financière (IFRS). Cependant, le principal décideur opérationnel utilise cette mesure afin d'évaluer la performance opérationnelle de chacun de ces secteurs. Les résultats de chaque secteur d'exploitation sont préparés selon les mêmes normes que celles de la Société. Les activités intersectorielles sont comptabilisées sur les mêmes bases que les ventes à des clients externes, soit à la juste valeur. Les conventions comptables des secteurs isolables sont les mêmes que celles de la Société décrites dans les plus récents états financiers consolidés audités annuels pour l'exercice terminé le 31 décembre 2012.

Les secteurs opérationnels de la Société sont présentés de manière cohérente avec l'information interne fournie au principal décideur opérationnel. Le chef de la direction a le pouvoir d'affectation des ressources et d'évaluation de la performance de la Société et constitue donc le principal décideur opérationnel.

La Société exerce ses activités dans les quatre secteurs suivants : Cartons-caisses, Carton plat Europe, Produits spécialisés (formant les produits d'emballage de la Société) et Papiers tissu.

(en millions de dollars canadiens) (non audités)	Ventes			
	Pour les périodes de trois mois terminées les 30 juin		Pour les périodes de six mois terminées les 30 juin	
	2013	2012	2013	2012
Produits d'emballage				
Cartons-caisses	335	300	633	584
Carton plat Europe	215	208	427	412
Produits spécialisés	196	209	385	411
Ventes intersecteurs	(17)	(19)	(31)	(37)
	729	698	1 414	1 370
Papiers tissu	264	255	505	484
Ventes intersecteurs et autres	(11)	(9)	(23)	(19)
Total	982	944	1 896	1 835

INFORMATIONS SECTORIELLES (SUITE)

(en millions de dollars canadiens) (non audités)	Bénéfice (perte) d'exploitation avant amortissement			
	Pour les périodes de trois mois terminées les 30 juin		Pour les périodes de six mois terminées les 30 juin	
	2013	2012	2013	2012
Produits d'emballage				
Cartons-caisses	35	17	60	41
Carton plat Europe	10	9	21	22
Produits spécialisés	16	15	27	26
	61	41	108	89
Papiers tissu	33	38	62	71
Corporatif	(12)	(2)	(24)	(8)
Bénéfice d'exploitation avant amortissement	82	77	146	152
Amortissement	(44)	(48)	(88)	(94)
Frais de financement et intérêts sur avantages du personnel	(29)	(28)	(57)	(57)
Gain (perte) de change sur la dette à long terme et sur les instruments financiers	(5)	5	(7)	7
Part des résultats des entreprises associées et coentreprises	(1)	2	2	4
Bénéfice (perte) avant impôts sur les résultats	3	8	(4)	12

(en millions de dollars canadiens) (non audités)	Acquisitions d'immobilisations corporelles			
	Pour les périodes de trois mois terminées les 30 juin		Pour les périodes de six mois terminées les 30 juin	
	2013	2012	2013	2012
Produits d'emballage				
Cartons-caisses	9	17	18	31
Carton plat Europe	5	5	9	10
Produits spécialisés	5	4	7	7
	19	26	34	48
Papiers tissu	7	4	12	12
Corporatif	3	2	9	5
Acquisitions totales	29	32	55	65
Produits de la disposition d'immobilisations corporelles	(4)	(5)	(6)	(10)
Acquisitions en vertu de contrats de location-financement	(1)	–	(1)	–
	24	27	48	55
Acquisitions d'immobilisations corporelles incluses dans les comptes créditeurs et charges à payer				
Début de la période	10	10	28	25
Fin de la période	(7)	(9)	(7)	(9)
Acquisitions d'immobilisations corporelles, nettes des produits de dispositions	27	28	69	71

INFORMATION SUPPLÉMENTAIRE SUR LES MESURES NON CONFORMES AUX IFRS

Le bénéfice d'exploitation avant amortissement, le bénéfice avant intérêts, impôts et amortissement, le bénéfice d'exploitation et la marge brute d'autofinancement ne sont pas des mesures de performance définies par les IFRS. La Société inclut le bénéfice d'exploitation avant amortissement, le bénéfice avant intérêts, impôts et amortissement, le bénéfice d'exploitation et la marge brute d'autofinancement parce que son équipe de direction utilise ces mesures afin d'évaluer la performance opérationnelle et financière de ses secteurs. De plus, la Société croit que ces indicateurs procurent des mesures additionnelles souvent utilisées par les investisseurs pour évaluer la performance opérationnelle et la capacité d'une société de respecter ses obligations financières. Toutefois, le bénéfice d'exploitation avant amortissement, le bénéfice avant intérêts, impôts et amortissement, le bénéfice d'exploitation et la marge brute d'autofinancement ne représentent pas, et ne doivent aucunement être utilisés à titre de remplacement pour, le bénéfice net ou les flux de trésorerie générés par les activités d'exploitation en vertu des IFRS. En outre, ces mesures n'indiquent pas nécessairement que les flux de trésorerie seront suffisants pour subvenir à nos besoins en liquidités. De plus, nos définitions du bénéfice d'exploitation avant amortissement, du bénéfice avant intérêts, impôts et amortissement, du bénéfice d'exploitation et de la marge brute d'autofinancement peuvent être différentes de celles utilisées par d'autres sociétés. La marge brute d'autofinancement est définie comme les flux de trésorerie générés par les activités d'exploitation tels qu'ils sont définis par les IFRS excluant la variation des éléments hors caisse du fonds de roulement.

Le bénéfice d'exploitation avant amortissement excluant les éléments spécifiques, le bénéfice avant intérêts, impôts et amortissement excluant les éléments spécifiques, le bénéfice d'exploitation excluant certains éléments spécifiques, le bénéfice net excluant certains éléments spécifiques, le bénéfice net par action ordinaire excluant certains éléments spécifiques et la marge brute d'autofinancement excluant certains éléments spécifiques ne sont pas des mesures reconnues selon les IFRS. La Société croit qu'il est utile pour les investisseurs d'être informés des éléments spécifiques qui ont influé positivement ou négativement sur les mesures qu'elle applique en conformité avec les IFRS, et que les mesures non conformes aux IFRS mentionnées précédemment procurent aux investisseurs une mesure de performance permettant de comparer ses résultats entre les périodes sans tenir compte de ces éléments spécifiques. Les mesures de la Société qui excluent certains éléments spécifiques n'ont aucune signification normalisée prescrite par les principes comptables généralement reconnus et ne sont pas nécessairement comparables à des mesures similaires présentées par d'autres entreprises; par conséquent, elles ne doivent pas être prises en compte isolément.

Par définition, les éléments spécifiques comprennent les dévaluations d'actifs, les fermetures d'installations ou de machines, l'amortissement accéléré d'actifs à la suite de mesures de restructuration, les frais liés à la restructuration de la dette, les gains ou pertes sur acquisition ou disposition d'unités d'exploitation, les gains ou pertes non matérialisés sur instruments financiers dérivés qui ne peuvent bénéficier de la comptabilité de couverture, les gains ou pertes de change sur la dette à long terme et tout autre élément important de nature inhabituelle ou non répétitive.

Dans le tableau ci-dessous, le bénéfice net (perte nette) et le bénéfice net (perte nette) par action sont rapprochés au bénéfice net (perte nette) excluant les éléments spécifiques et au bénéfice net (perte nette) par action ordinaire excluant les éléments spécifiques :

(en millions de dollars canadiens, sauf les montants par action)	Bénéfice net (perte nette)			Bénéfice net (perte nette) par action ¹		
	T2 2013	T2 2012	T1 2013	T2 2013	T2 2012	T1 2013
Selon les IFRS²	2	5	(8)	0,03 \$	0,05 \$	(0,09) \$
Éléments spécifiques :						
Perte (gain) sur cessions et autres	(2)	-	5	(0,01) \$	- \$	0,04 \$
Baisse de valeur	-	1	-	- \$	0,01 \$	- \$
Frais de fermeture et de restructuration	-	4	-	- \$	0,03 \$	- \$
Perte (gain) non réalisée sur instruments financiers	3	2	(1)	0,03 \$	0,01 \$	(0,01) \$
Amortissement accéléré suite à des mesures de restructuration	-	1	-	- \$	0,01 \$	- \$
Perte (gain) de change sur la dette à long terme et instruments financiers	5	(5)	2	0,04 \$	(0,05) \$	0,02 \$
Part des résultats des entreprises associées, coentreprise et actionnaires sans contrôle	-	(2)	-	- \$	(0,01) \$	- \$
Effets d'impôt sur les éléments spécifiques et autres ajustements relatifs à l'impôt	-	(1)	(2)	- \$	- \$	- \$
	6	-	4	0,06 \$	0,00 \$	0,05 \$
Excluant les éléments spécifiques²	8	5	(4)	0,09 \$	0,05 \$	(0,04) \$

Note 1 - Les éléments spécifiques par action ordinaire sont calculés sur une base après impôt.

Note 2 - Les résultats de 2012 ont été retraités à la suite de l'adoption de la nouvelle norme IFRS IAS19 – Avantages du personnel.

Les montants par action de la ligne "Effets d'impôt sur les éléments spécifiques et autres ajustements relatifs à l'impôt" incluent seulement des ajustements d'impôt.

Le bénéfice net (perte nette), qui est une mesure de performance définie par les IFRS, est rapproché ci-dessous au bénéfice (perte) d'exploitation ainsi qu'au bénéfice d'exploitation excluant certains éléments spécifiques et au bénéfice d'exploitation avant amortissement excluant les éléments spécifiques ou au bénéfice avant intérêts, impôts et amortissement excluant les éléments spécifiques :

(en millions de dollars canadiens)	T2 2013	T2 2012	T1 2013
Bénéfice net (perte nette) pour la période attribuable aux actionnaires ¹	2	5	(8)
Perte nette attribuable aux actionnaires sans contrôle	1	(1)	-
Part des résultats des entreprises associées et coentreprises	1	(2)	(3)
Charge (recouvrement) d'impôts sur les résultats ¹	-	4	1
Perte (gain) de change sur la dette à long terme et sur les instruments financiers	5	(5)	2
Frais de financement et intérêt sur avantages du personnel ¹	29	28	28
Bénéfice d'exploitation	38	29	20
Éléments spécifiques :			
Perte (gain) sur cessions et autres	(2)	-	5
Baisse de valeur	-	1	-
Frais de restructuration	-	4	-
Perte (gain) non réalisé sur instruments financiers	3	2	(1)
Amortissement accéléré à la suite de mesures de restructuration	-	1	-
	1	8	4
Bénéfice d'exploitation - excluant les éléments spécifiques	39	37	24
Amortissement, excluant les éléments spécifiques	44	47	44
Bénéfice d'exploitation avant amortissement (BEAA ou BAIIA) - excluant les éléments spécifiques	83	84	68

Note 1 - Les résultats de 2012 ont été retraités à la suite de l'adoption de la nouvelle norme IFRS IAS19 – Avantages du personnel

Le tableau suivant rapproche la marge brute d'autofinancement (ajustée) avec la marge brute d'autofinancement (ajustée) excluant certains éléments spécifiques :

(en millions de dollars canadiens)	Marge brute d'autofinancement		
	T2 2013	T2 2012	T1 2013
Flux de trésorerie générés par les activités d'exploitation	15	33	22
Variation des éléments hors caisse du fonds de roulement	26	4	24
Marge brute d'autofinancement (ajustée)	41	37	46
Éléments spécifiques, net des impôts exigibles			
Frais de restructuration	-	3	-
Excluant les éléments spécifiques	41	40	46

- 30 -

Pour de plus amples renseignements :

Médias :

Hugo D'Amours
Vice-président, Communications et affaires publiques
(819) 363-5184

Source :

Allan Hogg
Vice-président et chef de la direction financière

Investisseurs :

Riko Gaudreault
Directeur, Relations avec les investisseurs
(514) 282-2697

Suivez-nous aussi sur les médias sociaux :

Site Web : www.cascades.com
Twitter : [twitter.com/@CascadesInvest](https://twitter.com/CascadesInvest)
Facebook : facebook.com/Cascades
YouTube : youtube.com/Cascades